

EMPRENDIENDO HISTORIAS



# NEGOCIOS

RENTABLES PARA  
EMPRENDER CON  
POCO DINERO

# **101 NEGOCIOS RENTABLES PARA EMPRENDER CON POCO DINERO**

**PARA EMPRENDER CON POCO DINERO.**

**POR EMPRENDIENDO HISTORIAS**

# EMPRENDIENDO HISTORIAS...

---

[Inspirando éxito]

© *Emprendiendo Historias*

*Todos los derechos reservados.*

*Cualquier forma de reproducción, distribución, comunicación pública o transformación de esta obra solo puede ser realizada con la autorización de sus titulares, salvo excepción prevista por la ley.*

*Título de la obra:*

*101 Negocios rentables para emprender con poco dinero*

*Obra editada por Emprendiendo Historias.*

*Diseño gráfico: Emprendiendo Historias*

*[www.EmprendiendoHistorias.com](http://www.EmprendiendoHistorias.com)*

*Correo: [contacto@emprendiendohistorias.com](mailto:contacto@emprendiendohistorias.com)*



idea de Negocio



Estrategia de Negocio



Solución de Negocio

# TABLA DE CONTENIDOS

|                                                              |           |
|--------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>Introducción</b>                                          | <b>11</b> |
| <b>Negocios rentables para ganar dinero por Internet</b>     | <b>13</b> |
| 1. Crea un sitio web de nicho                                | 14        |
| 2. Marketing de afiliados                                    | 15        |
| 3. Encuestas pagadas                                         | 16        |
| 4. Servicio de creación de contenido digital                 | 17        |
| 5. Corredor de bolsa desde casa                              | 18        |
| 6. Servicio de traducción de contenidos                      | 19        |
| 7. Crear cursos online                                       | 20        |
| 8. Crear un podcast de nicho                                 | 21        |
| 9. Ser el intermediario de un mayorista                      | 22        |
| 10. Vender productos en redes sociales                       | 22        |
| 11. Vender productos digitales por Internet                  | 23        |
| 12. Asistencia virtual a negocios                            | 25        |
| 13. Personalización de productos en Internet                 | 26        |
| 14. Vender productos locales artesanales en tu tienda web    | 27        |
| 15. Servicio de diseño web para pequeñas empresas            | 27        |
| 16. Servicios de edición, corrección y publicación de libros | 28        |

|                                                                     |           |
|---------------------------------------------------------------------|-----------|
| 17. Crear aplicaciones para empresas o particulares                 | 29        |
| 18. Servicio de subtítulos para videos                              | 29        |
| 19. Genera contenidos en streaming                                  | 30        |
| 20. Cobra contenidos por suscripción                                | 31        |
| 21. Desarrolla plataformas de entretenimiento digital               | 31        |
| 22. Copywriting                                                     | 32        |
| 23. Realiza transmisiones por Twitch                                | 33        |
| 24. Venta de fotografías                                            | 33        |
| 25. Promociona cupones en línea                                     | 34        |
| 26. Venta de dominios web                                           | 35        |
| 27. Revisa aplicaciones, sitios web o softwares                     | 36        |
| 28. Asesora y posiciona negocios locales en Google                  | 37        |
| 29. Ofrecer talleres y seminarios educativos virtuales              | 38        |
| 30. Estratega de email marketing                                    | 38        |
| 31. Clases de baile virtuales                                       | 39        |
| 32. Crear un publicación local digital                              | 39        |
| 33. Maquetación de ebooks                                           | 40        |
| 34. Diseña y crea tiendas online                                    | 41        |
| 35. Trafficker digital                                              | 42        |
| <b>Negocios rentables enfocadas en la prestación de un servicio</b> | <b>44</b> |
| 36. Agente de bienes raíces                                         | 45        |
| 37. Servicios de belleza a domicilio                                | 45        |

|                                                                     |           |
|---------------------------------------------------------------------|-----------|
| 38. Impresión 3D de artículos de salud                              | 46        |
| 39. Producción de geles o desinfectantes                            | 47        |
| 40. Servicio de entregas a domicilio (delivery)                     | 47        |
| 41. Servicio de entrenamiento personalizado                         | 48        |
| 42. Enseñanza de idiomas extranjeros                                | 49        |
| 43. Servicio de reparación de bicicletas                            | 49        |
| 44. Servicio de paseo de mascotas                                   | 50        |
| 45. Productor de cerveza artesanal                                  | 51        |
| 46. Ayuda con asignaciones académicas                               | 52        |
| 47. Servicio de reparación de equipos electrónicos                  | 53        |
| 48. Lavado de autos                                                 | 54        |
| 49. Servicio de transporte privado                                  | 55        |
| 50. Elaboración o reparación de muebles                             | 55        |
| 51. Servicios de mensajería a empresas                              | 56        |
| 52. Peluquerías y barberías a domicilio                             | 57        |
| 53. Peluquería y guardería para mascotas                            | 58        |
| <b>Negocios rentables enfocados en la asesoría y conocimientos:</b> | <b>59</b> |
| 54. Consultor de redes sociales                                     | 60        |
| 55. Servicio de asistencia tecnológica                              | 61        |
| 56. Servicios de publicidad alternativa a pequeñas empresas         | 61        |
| 57. Distribución y reventa de productos                             | 62        |

|                                                                  |    |
|------------------------------------------------------------------|----|
| 58. Importación de productos                                     | 62 |
| 59. Servicios de marketing y relaciones públicas                 | 63 |
| 60. Asesorías de posicionamiento y desarrollo web                | 64 |
| 61. Asesoría especializada a pequeños negocios                   | 65 |
| 62. Servicios virtuales de organización de espacios              | 66 |
| 63. Servicios de reparación de equipos de minería                | 67 |
| 64. Servicio de videos con drones                                | 68 |
| 65. Asesoría financiera a personas                               | 69 |
| 66. Desarrollo de aplicaciones de Realidad Aumentada             | 69 |
| 67. Diseño de espacios e interiores para hogares                 | 70 |
| 68. Renovación de espacios y decoración                          | 71 |
| 69. Asesoría y acompañamiento de para hogares inteligentes       | 72 |
| 70. Desarrollado de Software como un Servicio                    | 73 |
| 71. Ofrecer charlas y seminarios virtuales de un tema específico | 74 |
| 72. Consultoría en TikTok                                        | 75 |
| 73. Asesoría en criptomonedas                                    | 75 |
| 74. Asesorías de inversiones en cannabis                         | 76 |
| 75. Ofrecer asesorías como personal shopper                      | 77 |
| 76. Planeación de bodas                                          | 77 |
| 77. Arte personalizado                                           | 78 |

|                                                       |           |
|-------------------------------------------------------|-----------|
| 78. Asesor legal en temas digitales                   | 79        |
| <b>Negocios rentables que son tendencia</b>           | <b>81</b> |
| 79. Cursos sobre nutrición y estilo de vida holística | 82        |
| 80. Producción de material interactivo para empresas  | 84        |
| 81. Servicios de logística y cadenas de suministros   | 85        |
| 82. Orador motivacional                               | 85        |
| 83. Spa en casa                                       | 86        |
| 84. Incubadora de negocios                            | 87        |
| 85. Negociar con criptomonedas                        | 88        |
| 86. Crear NFTs                                        | 88        |
| 87. Cursos virtuales de yoga y meditación             | 90        |
| 88. Asesorías para conseguir empleo                   | 90        |
| 89. Servicio de venta de seguros                      | 91        |
| 90. Hoteles Cápsula                                   | 91        |
| 91. Adquisición de franquicias                        | 92        |
| 92. Cajas de regalo por suscripción                   | 93        |
| 93. Tiendas de juguetes eróticos                      | 94        |
| 94. Compra, remodelación y venta de propiedades       | 95        |
| <b>Negocios rentables y amigables con el ambiente</b> | <b>97</b> |
| 95. Negocios de comida vegana                         | 98        |
| 96. Bicicletas o scooters eléctricas                  | 98        |
| 97. Crear tu propia marca de productos naturales      | 99        |

|                                           |            |
|-------------------------------------------|------------|
| 98. Máquinas expendedoras saludables      | 100        |
| 99. Materiales de construcción ecológicos | 101        |
| 100. Servicio de reciclaje de materiales  | 101        |
| 101. Instalación de paneles solares       | 102        |
| <b>Conclusiones</b>                       | <b>103</b> |

# INTRODUCCIÓN

Si quieres conquistar tu independencia financiera, construir tu patrimonio y vivir la vida con la que tanto sueñas, necesitas impulsar negocios rentables que te ayuden a ganar dinero.

En la actualidad, existen nichos de mercado con los que podrías escalar tus finanzas sin ser un experto.

Literalmente, hay negocios que puedes empezar de cero, e inclusive, con poco dinero, que tienen el potencial de cambiarte la vida para siempre.

Muchos de ellos están vinculados al emprendimiento digital, mientras que otros están relacionados con las prestaciones de servicios, o con el cuidado del medio ambiente.

Es cuestión de que investigues el mercado y determines cuál es el negocio que te ofrece las mayores rentabilidades y ganancias (en función de la situación en la que te encuentras en estos momentos).

**Para facilitarte el trabajo te hemos preparado esta guía con 101 ideas de negocios rentables.**

Solo tendrás que invertir un poco de tiempo en leerla para que identifiques los proyectos o negocios que podrían inflar tus cuentas bancarias en el corto, mediano o largo plazo.

# LISTA COMPLETA DE NEGOCIOS PARA EMPRENDER

A continuación te presentamos un listado de los negocios que pueden ayudarte a emprender con éxito.

Algunos ameritan una inversión inicial de dinero. Pero en la mayoría de los casos solo deberás invertir tiempo, imaginación e ingenio para triunfar.

Si vives en América Latina y quieres generar ingresos en dólares, bien sea de forma remota o presencial, necesitas leer hasta el final.

Aquí conseguirás ideas de negocios rentables que puedes impulsar desde México, Brasil, Colombia, Perú o Venezuela.

Aunque también hay alternativas valiosas e interesantes para las personas que desean emprender en España o Estados Unidos.

En concreto, conseguirás ideas de negocios que te ayudarán a ganar dinero con mayor inteligencia, seguridad y rapidez.

Esta guía de negocios rentables está organizada en cinco grandes categorías:

- Negocios por Internet.
- Negocios de Servicios.
- Negocios de Asesorías y Conocimiento.
- Negocios en Tendencia.
- Negocios Sostenibles.

# NEGOCIOS RENTABLES PARA GANAR DINERO POR INTERNET

La generación de dinero en línea le ha cambiado la vida a miles de personas en el mundo entero.

Literalmente, Internet les permite acceder a un sinfín de recursos, plataformas, programas y redes para monetizar sus pasiones, conocimientos y talentos de forma estratégica y escalable.

Además, gracias a la democratización de la web, al fácil acceso a la información y a la globalización puedes desarrollar e impulsar ideas de negocio ganadoras en el ecosistema digital.

Si quieres diversificar tus fuentes de ingresos sin invertir grandes sumas de dinero en equipos, formaciones académicas, inventarios o personal, necesitas familiarizarte con las opciones de negocios rentables que puedes llevar a cabo de forma online.

Las más populares son la creación de blogs de nicho, el marketing de afiliación, el Dropshipping y el desarrollo de aplicaciones, páginas web o ecommerce ¿Te gustaría conocer otras opciones interesantes y rentables? ¡Entonces sigue leyendo!

# 1. CREA UN SITIO WEB DE NICHOS

Bien dijo **Alexis Ohanian**, el fundador de Reddit, que el Internet es el sueño americano multiplicado por diez.

Si lo piensas bien, en la web todos tenemos igualdad de condiciones. Todos estamos a la distancia de un clic, y cualquier persona con poca inversión puede crear un blog desde cero en cuestión de minutos.

Un blog es una herramienta que te permite hablar de un tema que te interesa, compartir opiniones, experiencias, herramientas y diferentes tipos de contenidos para una comunidad afín.

Los blogs, o publicaciones digitales, son ideales para dar a conocer tu punto de vista, a la par de generar ingresos muy lucrativos.

## GANAR DINERO CON UN SITIO WEB

Hoy en día, existen diferentes mecanismos para trabajar desde casa y generar ingresos con un blog.

Puedes apoyarte en sitios como AdSense o Amazon, entre otras plataformas de afiliados, como LinkShare, Clickbank o Hotmart, para diversificar tus fuentes de ingresos.

Para empezar debes identificar un tema que te interese y que goce de gran demanda en el mercado.

Es decir, debes enfocarte en una temática que despierte interés en las personas, ya que no tiene sentido hablar

de algo que no tenga búsquedas en la web, (si tu objetivo es monetizar tu blog).

Si quieres crear un blog puedes utilizar los servicios de empresas como Hostinger; en especial si no eres experto.

La mayoría te ofrecen un dominio gratis si decides adquirir tu plan de hosting con ellas. De cualquier forma, este es un proceso muy sencillo, rápido y amigable.

Como dato curioso debemos decirte que existen personas que generan cientos o miles de dólares mensuales con sus blogs.

¡Patt Flynn es solo una de ellas! Y sus ingresos anuales superan los \$2 millones de dólares. Entonces, ¿se puede vivir de un blog? Con mi experiencia personal te puedo decir que sí.

## ***2. MARKETING DE AFILIADOS***

En la actualidad, el marketing de afiliados es una de las más opciones más atractivas para los emprendedores digitales que desean ganar dinero por Internet.

Consiste en llevar tráfico desde blogs y páginas web hasta productos y servicios, con el fin de generar ingresos por comisiones.

Hay personas que ganan decenas de miles de dólares al mes sólo dedicándose a esto y cobrando por publicidad.

Ahora bien, antes de comenzar este negocio de afiliación asegúrate de recomendar productos que

hayas utilizado, y que realmente conozcas, ya que tu reputación online estará en juego.

La clave de este negocio radica en tener una base de seguidores significativa que te permita hablar, y recomendar productos o servicios, que generen las conversiones deseadas.

De esa forma, tus comisiones como afiliado serán importantes, escalables y recurrentes. Para comenzar visita portales de afiliados como:

- ClickBank
- Afiliados de Amazon
- Rakuten Marketing
- Awin
- Hotmart

### ***3. ENCUESTAS PAGADAS***

Las encuestas pagadas son un mecanismo fácil y seguro para ganar dinero en línea desde donde sea que te encuentres.

Las opiniones de los consumidores respecto a múltiples productos y servicios, sumado a la accesibilidad que brinda la web en estos momentos, le han aportado una mayor popularidad a los paneles de encuestas.

Entonces, dependiendo del país en donde vivas podrás suscribirte a diferentes plataformas para llenar encuestas pagadas.

Aunque el pago o recompensa por llenar encuestas no suele ser elevado, si te dedicas varias horas del día a completarlas, podrías generar algunos ingresos extras.

Además, hay que destacar que estas plataformas no son excluyentes. Por ende, puedes suscribirte en todas las que estén operativas en tu país para aumentar tus posibilidades de ganar dinero.

Lo más importante es que te suscribas en los paneles de encuestas que funcionan en tu país de residencia.

## ***4. SERVICIO DE CREACIÓN DE CONTENIDO DIGITAL***

El marketing de contenidos es uno de los más lucrativos hoy en día. Por lo tanto, si estás capacitado para generar contenido atractivo e informativo para diferentes comunidades digitales, podrías dedicarte a un trabajo online muy bien remunerado.

Sin duda, uno de los negocios rentables más atractivos en estos tiempos es el de la redacción de artículos informativos y entretenidos.

Asimismo, la creación de videos, diapositivas, e incluso, volantes entretenidos, puede ser incluida en tu portafolio de productos y servicios, ya que suelen monetizarse con facilidad.

Una de las claves para ganar dinero de esta manera es sacándole provecho a las plataformas que se encargan de conectarte con tus potenciales clientes. Algunas de ellas son Fiverr, Upwork y Freelancer.

Al principio puede ser difícil conseguir clientes, pero una vez que comiences a obtener valoraciones y reseñas positivas, la cantidad de contenidos demandados irá en aumento.

**¿Te preguntas cómo convertir esta idea en un negocio rentable?** Contratando a otros redactores de contenido y quedándote con un porcentaje de la venta.

Aquí te explicamos en cuatro pasos cómo ganar dinero escribiendo desde tu casa.

## ***5. CORREDOR DE BOLSA DESDE CASA***

Otra idea de negocio rentable muy interesante es convertirte en corredor de bolsa. De esa forma, podrías comprar y vender activos del mercado de valores desde tu casa.

Cuando hablamos de activos nos referimos a acciones, bonos y a otros productos financieros que utilizan las empresas y Gobiernos para financiar sus proyectos.

No obstante, deberás tener conocimientos técnicos especializados para comenzar a invertir tu dinero en el mercado bursátil con éxito.

Si quieres comenzar tu formación, hemos creado una guía donde te explicamos cómo invertir en bolsa siendo un principiante.

Quienes le sacan provecho son capaces de generar una buena cantidad de dinero, (dependiendo de sus estrategias de inversión), y lo único que necesitan es un computador con conexión a Internet.

Y si bien esto suena relativamente fácil, es imperativo que te especialices en la materia para que no diluyas tu capital en cuestión de minutos.

Debes tomarte en serio este trabajo, estudiar, formarte, tomar cursos, asistir a seminarios, conocer otros corredores, estudiar sus estrategias, y finalmente comenzar a invertir tu dinero con inteligencia.

## ***6. SERVICIO DE TRADUCCIÓN DE CONTENIDOS***

El dominio de más de una lengua podría abrirte muchas puertas, incluyendo la traducción de contenidos en línea.

Puedes traducir notas de prensa, documentos, artículos, e incluso videos a clientes particulares, y recibir pagos o remuneraciones importantes.

Este puede ser un trabajo muy lucrativo para los traductores que les ofrecen resultados garantizados y de calidad a todos sus clientes.

Es importante que agregues valor, en lugar de hacer traducciones similares a las de los traductores en línea.

Lo ideal es que converses con tus clientes sobre sus requerimientos o necesidades. Entender lo que desea hacer con las traducciones te permitirá completar tu asignación con mucho profesionalismo.

**Para que las traducciones se conviertan en ideas de negocios rentables deberás hacer un trabajo impecable.**

De esa forma fidelizarás a tus clientes y generarás ingresos constantes como traductor de contenidos.

Este mercado es muy competitivo. Por lo tanto, si deseas lucrarte con el a largo plazo deberás satisfacer las necesidades de tus clientes de manera magistral.

## ***7. CREAR CURSOS ONLINE***

Lo más interesante de estos negocios rentables por Internet es que necesitarás poco capital para empezar.

El desarrollo de un curso online requiere tiempo e inversiones de dinero, pero es ideal para generar ingresos pasivos sin tanto esfuerzo.

Además, una vez que lo crees y tengas todo listo, solo tendrás que dedicarte a promocionarlo en redes sociales, blogs y medios de comunicación.

Es decir, el trabajo difícil solo se hace una vez, independientemente de que vendas 1 o 500 cursos online.

**La clave de este negocio rentable radica en tu capacidad de crear una comunidad en línea que esté dispuesta a pagar por tus cursos.**

Si quieres empezar a monetizar tus productos puedes inscribirte, como tutor, en plataformas como Udemy o Hotmart. Allí podrás ofrecer y distribuir tus productos digitales de forma estratégica y centralizada.

Por otro lado, debes saber que algunas plataformas como Skype, y otros portales web de idiomas, música,

arte o ciencias, han convertido a la enseñanza y a la docencia online en un negocio muy rentable.

## ***8. CREAR UN PODCAST DE NICHOS***

Este formato de contenidos sigue cobrando fuerza en el mercado global, ya que por medio de entrevistas y relatos se dan a conocer diferentes temáticas.

Con servicios de streaming como Spotify, iTunes y Deezer, el acceso a podcasts en español es cada vez más amplio. En consecuencia, grandes medios le están apostando a este formato.

Hoy en día, existen podcasts con millones de oyentes mensuales que terminan captando el interés de grandes anunciantes.

Estos aprovechan estos espacios de difusión masiva para promocionar sus productos o servicios de una forma más directa.

**¿Qué necesitas para iniciar este negocio?** ¡La inversión puede ser mínima! Solo necesitarías un computador, un buen micrófono y el acceso a una aplicación para editar los audios.

Aquí te dejamos una guía de cómo crear un podcast en pocos pasos.

Adicionalmente, puedes tomar un curso online de podcasting para conocer las herramientas, consejos y modelos de negocio que puedes aplicar desde cero en tu propio podcast.

## ***9. SER EL INTERMEDIARIO DE UN MAYORISTA***

Gracias a la globalización puedes acceder al portafolio de grandes mayoristas en Estados Unidos o China, con el objetivo de crear negocios rentables desde donde sea que te encuentres.

Para sacarle ventaja al Dropshipping podrías tomar los catálogos de los proveedores, como Amazon, Alibaba o AliExpress, ofrecerlos en línea y luego hacer los pedidos directamente en las fábricas.

Por ejemplo, puedes enfocar tu negocio en el sector de la moda. Es decir, en la compra de ropa y accesorios para hombres y mujeres, o en el sector de la construcción, importando equipos, materiales y otras herramientas por un precio más competitivo.

Todo depende del público al que quieras llegar. Gracias a Internet, podrás encontrar estos catálogos y proveedores alrededor del mundo con tan solo un clic.

## ***10. VENDER PRODUCTOS EN REDES SOCIALES***

Podrías ganar dinero con Facebook tras comprar mercancía al mayor, en alguna feria o fábrica, y luego venderla por unidades en algún grupo de compra y venta.

Si haces una búsqueda rápida notarás que existen diferentes grupos, enfocados en diversos nichos, en los que puedes promocionar tus productos.

Existen grupos relacionados con hobbies, (como el ciclismo), con el arte, programas de televisión, estilo de vida, nutrición, etc, en los que puedes ofrecer tu mercancía en línea.

También podrías crear un grupo, enfocarte en el crecimiento de esa comunidad y luego ofrecer tus servicios.

Adicionalmente, puedes cobrar una comisión por cada venta que se genere dentro del grupo, así como ofrecer pautas publicitarias para que las personas promocionen sus servicios en esta comunidad.

Otra alternativa que tienes es ofrecer tu mercancía en OLX, Mercado Libre, o Ebay.

## ***11. VENDER PRODUCTOS DIGITALES POR INTERNET***

Los cursos online y muchos otros productos digitales, como ebooks, seminarios, talleres, o programas de entrenamiento virtual, pueden ayudarte a ganar dinero mientras duermes.

En consecuencia, la mayoría de los infoproductos representan una grandiosa forma de ganar dinero desde casa y sin un esfuerzo continuo o recurrente.

Sin embargo, deberás invertir en campañas y estrategias publicitarias importantes para que tus clientes potenciales los conozcan e inviertan en ellos.

Por lo tanto, necesitas crear comunidades de nichos específicos. Así podrás crear productos digitales que resuelvan necesidades específicas de tu público objetivo.

## **LA IMPORTANCIA DE LA CALIDAD DE TUS INFOPRODUCTOS:**

Es importante que el contenido que estés vendiendo sea de calidad, porque a pesar de que puedas vender un contenido deficiente una vez, difícilmente construirás un negocio rentable a largo plazo.

¿A qué se debe esto? Es sencillo: nadie recomendará un producto o servicio que sea malo, de baja calidad, o que no agregue valor.

En cambio, cuando superas las expectativas de tus clientes con tus infoproductos, estos recomendarán tus productos y te dejarán reseñas positivas que atraerán nuevos clientes.

Crear cursos online es una de las mejores ideas de emprendimiento que puedes ejecutar hoy en día, ya que el aprendizaje a distancia está marcando la pauta a nivel mundial.

# ¿CÓMO EMPEZAR ESTE NEGOCIO RENTABLE?

Los cursos en línea suelen monetizarse con una rapidez impresionante. Lo más recomendable es que crees un programa virtual en un área que domines perfectamente, y luego lo subas a alguna de las plataformas de aprendizaje remoto que existen en el mercado, como es el caso de Udemy.

Solo debes dedicarte a promocionar tu curso para captar estudiantes interesados en su contenido y de esa manera emprenderás un trabajo por Internet muy lucrativo.

## ***12. ASISTENCIA VIRTUAL A NEGOCIOS***

Trabajar como Asistente Virtual puede generarte hasta cuatro cifras mensuales (en el mejor de los casos).

Una de las mayores ventajas de esta idea de negocio es que no necesitas conocimientos especializados en un área determinada para comenzar.

Literalmente, solo debes cumplir algunos requisitos básicos para dedicarte a la asistencia virtual, como por ejemplo:

- Ofrecer un buen servicio de atención al cliente.
- Ser proactivo y organizado.
- Seguir instrucciones
- Atender llamadas.
- Coordinar agendas, eventos o reuniones.

Si lo piensas bien, este podría ser el primer paso para crear un negocio rentable en el que puedas ofrecer servicios de Call Center, o asesorías virtuales a empresas y particulares.

Por lo general, las empresas no cuentan con el capital, ni con el recurso humano necesario, para ofrecer este servicio tan importante.

Pero gracias a Internet podrías comenzar a operar tu negocio con clientes alrededor del mundo, a través de plataformas como Fiverr, Freelancer, UpWork, entre otras.

## ***13. PERSONALIZACIÓN DE PRODUCTOS EN INTERNET***

Puedes vender camisas, tazas, cuadernos y hasta lapiceros con logos de empresa, mensajes personalizados, frases motivacionales o temáticas para fiestas o eventos.

Para comenzar debes buscar un proveedor local que pueda surtir y entregar a tiempo tus pedidos, y tú simplemente operar como intermediario. De esta manera evitarás las inversiones en inventarios.

La intermediación en este tipo de negocios rentables te permite comenzar sin mucho capital, ya que no tendrás que hacer una inversión inicial en equipos, ni contratar personal para el proceso productivo.

## **14. VENDER PRODUCTOS LOCALES ARTESANALES EN TU TIENDA WEB**

Puedes vender productos autóctonos de tu ciudad, o región, o productos artesanales que se elaboran en tu país, por medio de una tienda web.

**¿Consideras que la creación de una web es un proceso complejo?** En realidad es más sencillo de lo que puedas imaginarte, gracias a los servicios de ciertas empresas, como Shopify.

Ahora bien, no necesitas ser un artesano para poder venderlos. Simplemente puedes trabajar como intermediario entre los productores y los clientes.

En otras palabras, trabajas bajo un margen de rentabilidad y sin necesidad de gestionar los inventarios.

Si captas clientes en el extranjero podrías vender a un mejor precio, lo cual le aporta un mayor atractivo a esta idea de negocio.

Si es tu primera vez vendiendo, hemos creado una guía donde te explicamos cómo vender por Internet en 5 pasos, con poco dinero y sin experiencia.

## **15. SERVICIO DE DISEÑO WEB PARA PEQUEÑAS EMPRESAS**

Si tienes conocimientos en programación web y te gustaría vincularte a esta industria, puedes ofrecerle tus

servicios como diseñador web a pequeñas empresas, amigos y conocidos que necesiten una página profesional.

Estas ideas de negocios rentables en Internet están teniendo una gran demanda en el mundo entero.

En consecuencia, puedes invertir parte de tu tiempo en aprender con estos cursos de programación básica, y luego poner en práctica tus conocimientos ofreciendo tus servicios como freelancer.

## ***16. SERVICIOS DE EDICIÓN, CORRECCIÓN Y PUBLICACIÓN DE LIBROS***

La literatura nunca morirá, puesto que pocos medios alimentan la imaginación de la forma en que lo hace este medio.

Además, debes tener en cuenta que la publicación de libros digitales está a la distancia de un clic, gracias a las facilidades que te ofrece Amazon Publisher u otros portales, como Wattpad.

El flujo de publicación de libros independientes es incomparable. Esto genera una gran demanda de personal que esté capacitado para editar y pulir estos trabajos.

Si sabes de edición de textos, corrección y gramática, esta puede ser una muy buena opción para generar dinero en línea de forma remota.

## ***17. CREAR APLICACIONES PARA EMPRESAS O PARTICULARES***

Si tienes conocimientos en programación, o diseño web, uno de los negocios rentables que puedes iniciar con poco capital es la creación de aplicaciones para empresas.

En la actualidad, muchas compañías quisieran tener su propia aplicación, pero por falta de conocimiento o infraestructura, no pueden alcanzar ese objetivo.

Lo interesante es que no necesitas un equipo de desarrollo web o móvil para crear una aplicación para un tercero.

Realmente necesitas mucha creatividad, un computador, un teléfono inteligente y una inversión mínima de capital para cubrir los costos de la aplicación.

Puedes revisar estas aplicaciones para ganar dinero y explorar las posibilidades que tienes al alcance en estos momentos para monetizar tus conocimientos y talentos.

## ***18. SERVICIO DE SUBTÍTULOS PARA VIDEOS***

El número de personas que se benefician con la publicación de videos en portales web dedicados a la información, a la publicidad, o la prensa, continúa en ascenso.

Por lo tanto, podrías dedicarte a subtitular sus materiales en varios idiomas para generar ingresos periódicos e importantes.

Existen marcas, empresas o particulares que necesitan este servicio para aumentar el alcance de sus contenidos audiovisuales.

En consecuencia, **la subtitulación es una gran oportunidad de negocio si dominas al menos dos idiomas.**

Básicamente, necesitas un computador, un programa para subtitular videos como Subtitle Workshop, Jubler, SubtitleCreator, Open Subtitle Editor o SubMagic, para comenzar a ofrecer tus servicios en Internet mediante plataformas digitales, o buscando clientes en la web.

## ***19. GENERA CONTENIDOS EN STREAMING***

La industria de las transmisiones en streaming se ha convertido en una de las más populares del momento.

Basta con medir el éxito de las principales empresas del mercado, como Amazon Prime Video, Netflix o HBO, para constatar su alto nivel de rentabilidad.

Para comenzar a desarrollar esta idea de negocio deberás crear contenidos como videoblogs para YouTube, desarrollar gameplays para Twitch, o inclusive, cargar pistas en Spotify (sobre si eres un apasionado por la música).

## ***20. COBRA CONTENIDOS POR SUBSCRIPCIÓN***

Hoy en día, algunas plataformas por suscripción, como Patreon, te ofrecen la posibilidad de generar contenidos a los que tu audiencia pueda acceder tras pagar una especie de membresía.

Allí puedes compartir podcasts y muchos otros tipos de contenidos digitales. Así que si te especializas en la creación o producción de contenidos podrías generar cientos o miles de dólares al mes con los aportes de tus suscriptores.

Tan solo debes asegurarte de crear contenido de valor para que tu audiencia no se aburra ni pierda el interés en ti.

## ***21. DESARROLLA PLATAFORMAS DE ENTRETENIMIENTO DIGITAL***

Las plataformas de entretenimiento online han cobrado un auge dramático en los últimos años.

En tal sentido, se han convertido en una excelente oportunidad de negocio para el mercado de la moda, la música y del entretenimiento en general.

Por lo general, estas plataformas se comercializan como espacios digitales apropiados para conectarse con un gran número de artistas, cantantes y celebridades.

Aunque el mayor atractivo de esta propuesta consiste en lograr que la audiencia digital tenga acceso a presentaciones en vivo desde dispositivos electrónicos como smartphones, tablets, computadores, etc.

Entonces, si tienes conocimientos programáticos no dudes en sacarle provecho a este tipo de emprendimientos digitales que podrían diversificar tus fuentes de ingresos con mucho éxito.

## ***22. COPYWRITING***

La redacción publicitaria, mejor conocida como “Copywriting”, no ha parado de evolucionar en los últimos años.

Al punto de haberse convertido en uno de los negocios rentables más atractivos del entorno digital.

Si tienes experiencia como publicista, o te has especializado como copywriter, tienes todo a tu favor para generar ingresos significativos desde donde sea que te encuentres.

En esencia, tu trabajo consistirá en redactar títulos y textos que generen ventas, registros, o cualquier otra acción deseada para las marcas, especialmente a través de las redes sociales y de las páginas web.

## ***23. REALIZA TRANSMISIONES POR TWITCH***

Twitch no es una plataforma recién estrenada. Pero a raíz de la pandemia los usuarios volvieron a prestarle atención, ya que pasaban más tiempo en casa.

Por lo tanto, la cantidad de personas que se han convertido en streamers de Twitch en los últimos años ha crecido exponencialmente.

Esta plataforma admite la transmisión de juegos vía streaming y de muchos contenidos alternos que han ganado una popularidad impresionante.

**Ganar dinero con esta plataforma no es complicado, pero debes invertir tiempo y esfuerzo para consolidar tu audiencia y escalar tus ingresos.**

Actualmente, existen cinco mecanismos que permiten monetizar un canal de Twitch: patrocinios de marcas, venta de productos, donaciones de seguidores o fanáticos, anuncios y suscripciones.

Muchos streamers han construido verdaderas fortunas por este medio, y de hecho, han superado las ganancias que generan en sus canales alternos dentro de YouTube.

## ***24. VENTA DE FOTOGRAFÍAS***

Si te apasiona la generación de contenido audiovisual, o si eres un fotógrafo a tiempo completo, también puedes convertir tu pasión en negocios rentables que te cambien la vida.

Hoy en día, no necesitas conocimientos avanzados para tomar una cámara y retratar algún objeto, lugar, o paisaje.

De hecho, esto es algo que puedes hacer con tu propio teléfono inteligente en cuestión de minutos.

Basta con tener nociones básicas de composición, angulación e iluminación fotográfica para iniciarte en este negocio.

Puedes construir tu portafolio de trabajo y compartirlo en los mayores bancos de imágenes del mundo, en aras de alcanzar a una audiencia más grande.

Unsplash y Shutterstock son muy populares y pueden ayudarte a conectar con personas a quienes les guste tu trabajo y estén dispuestas a pagar por el.

De igual forma, puedes promocionar tus servicios fotográficos en tus redes sociales, y en todos los canales que te permitan incrementar el alcance de lo que haces, sin gastar ni un centavo.

Aunque no lo creas, existen personas dispuestas a pagar cientos, o miles de dólares, por una fotografía (indistintamente de que su autor no tenga fama).

## ***25. PROMOCIONA CUPONES EN LÍNEA***

**El marketing de afiliados se ha diversificado significativamente, lo cual demuestra su gran capacidad de impulsar negocios rentables y lucrativos.**

Por eso no es de extrañar que también tenga cabida en el mercado de los cupones. Entonces, si tienes una

página o un blog puedes afiliarte a ciertos programas especializados en este sector y ganar una comisión por cada cupón que recomiendes.

Estos programas operan bajo un modelo de “Pays To Share” que básicamente te permite ganar dinero por un porcentaje de venta de los cupones.

Las comisiones son del 2 o 3% por cada venta realizada a través de tus sitios web. Coupon Chief es una de las empresas más populares de este nicho, y hasta ahora ha pagado más de \$1 millón de dólares en comisiones.

Esta es una manera fácil y sencilla de incrementar tus ingresos desde casa con tan solo compartir la información de estos cupones en tus plataformas web.

## ***26. VENTA DE DOMINIOS WEB***

La compra y venta de dominios también se ha convertido en uno de los mejores negocios rentables del momento.

Esta práctica no es nueva, pero con el pasar del tiempo se ha ido perfeccionando, y por ende, sus ganancias se han diversificado significativamente.

Actualmente, es muy competitivo comprar dominios de una sola palabra, o que incluyan palabras clave que tengan un alto volumen de búsquedas en Internet.

Si no tienes experiencia en esto puedes apoyarte en las herramientas de búsqueda de dominios que ya existen en el mercado, y cuando hayas entendido bien la dinámica del negocio, puedes comenzar a sacarle provecho.

**Para venderlos, puedes participar en la subasta de dominios de plataformas como GoDaddy, Namecheap, o incluso, Sedo.**

## ***27. REvisa APLICACIONES, SITIOS WEB O SOFTWARES***

La experiencia de usuario es muy importante para las marcas, desarrolladores de software, aplicaciones y sitios web.

Por eso existen páginas dispuestas a pagarte, a cambio de que les dejes un comentario, una opinión o una reseña sobre sus productos o servicios.

El propósito de esto es identificar los factores que pueden alterar la experiencia de los usuarios, o la forma en que interactúan con sus productos, para luego tomar los correctivos pertinentes.

Si tienes tiempo libre puedes sacarle provecho a las ofertas de ciertas empresas vinculadas al sector, como sería el caso de User Testing.

Este sitio paga \$10 dólares, o más, por cada revisión en línea, y todo lo que debes hacer es responder preguntas mientras navegas por un determinado sitio web.

En otras plataformas puedes compartir reseñas en formato de video, y por cada uno de ellas recibirías hasta \$30 dólares.

Realmente es un trabajo sencillo que no te tomará mucho tiempo y que puede ayudarte a incrementar tus ingresos con recurrencia.

## ***28. ASESORA Y POSICIONA NEGOCIOS LOCALES EN GOOGLE***

Millones de personas en el mundo entero hacen búsquedas en Google a diario y esto ha generado una idea de negocio muy rentable: la del posicionamiento de locales en este buscador.

En consecuencia, puedes ofrecerle servicios de asesoría y acompañamiento a las empresas locales, en aras de que sus negocios se posicionen con éxito en Google My Business.

De esa forma, las personas encuentran sus negocios en Google con mayor rapidez y facilidad.

Tu trabajo consistirá en posicionar la información de sus negocios correctamente, como su dirección, reseñas, fotografías, etc.

Estos datos incitan a las personas a visitar un determinado local, a realizar una llamada, reservar una visita, o adquirir un determinado producto o servicio.

Si ofreces servicios de posicionamiento orgánico de negocios, y tienes experiencia con la digitalización de emprendimientos físicos, podrías generar un buen dinero con esta idea de negocio.

## ***29. OFRECER TALLERES Y SEMINARIOS EDUCATIVOS VIRTUALES***

**¿Tienes conocimientos sobre algún tema que ayude a las personas a mejorar profesional o personalmente?**

En ese caso, debes saber que los talleres o cursos de coaching siempre serán negocios rentables ya que las personas no suelen escatimar en su proceso formativo.

### **¿QUÉ SE NECESITA PARA COMENZAR?**

Simplemente necesitas un aula virtual, como las que te ofrece Zoom, o cualquier otro programa similar.

La clave de este negocio radica en agregarle valor a tus clientes. Si ofreces productos de calidad lograrás fidelizarlos con éxito, y eso se traducirá en mayores ventas en el futuro.

## ***30. ESTRATEGIA DE EMAIL MARKETING***

El email marketing es una de las estrategias más poderosas y efectivas para construir bases de datos, captar clientes potenciales, promocionar productos o servicios, o incrementar las ventas de un negocio.

Pero lo cierto es que no todo el mundo sabe cómo hacer las cosas bien. No se trata de enviar correos electrónicos masivos sin estrategia, sino de hacerlo de forma planificada y coherente para que la tasa de conversión sea elevada.

**Una de las principales claves del éxito en esta área consiste en crear listas de correo por nicho de mercado, ya que su efectividad es muy alta.** Revisa tu bandeja de entrada y analiza cuántos correos promocionales has recibido en los últimos días para que comprendas la relevancia de esta estrategia.

Si te conviertes en un estratega de email marketing podrías generar ingresos recurrentes, pues este negocio seguirá creciendo y perfeccionándose en el corto, mediano y largo plazo.

## ***31. CLASES DE BAILE VIRTUALES***

Las clases de baile a través de redes sociales, o de plataformas como Zoom, Google Meet, o Skype han ganado muchos adeptos a escala global.

Sin duda, se han convertido en un negocio rentable para muchos instructores de gimnasio, o profesores de baile que han tenido que reinventar sus negocios, o adaptarlos al ecosistema digital.

Si tienes conocimientos en el área y quieres expandir tus fuentes de ingresos, analiza la posibilidad de prestar tus servicios en línea (sin fronteras y con costos prácticamente nulos).

## ***32. CREAR UNA PUBLICACIÓN LOCAL DIGITAL***

Este es un negocio rentable que genera buenos frutos en el continente latinoamericano, ya que su demanda tiende al alza.

Si creas un medio digital y logras que tu comunidad consuma tus contenidos, puedes llamar la atención de marcas o anunciantes importantes.

**Y en caso de que sea digital puedes averiguar cómo crear un blog y generar contenido localizado para tu comunidad.**

Al comienzo puede ser un poco difícil dar a conocer tu medio, pero con una buena estrategia de posicionamiento en los motores de búsqueda y en las redes sociales, podrías conquistar esta meta con éxito.

Para apalancar su crecimiento puedes utilizar herramientas digitales disponibles en el mercado (pagas o gratuitas).

En resumen, si tu negocio prospera es muy probable que algunos anunciantes locales inviertan en sus espacios publicitarios.

## **33. MAQUETACIÓN DE EBOOKS**

Los libros electrónicos, o ebooks, son unos de los infoproductos más vendidos en la web. En consecuencia, cada vez hay más creadores digitales invirtiendo en ellos para generar ingresos pasivos y a largo plazo.

Sin embargo, la producción de este producto digital suele ser muy compleja, ya que implica numerosas fases y un alto nivel de detalle.

Una de las más difíciles es la fase de la maquetación, ya que no es tan fácil trabajar con los formatos *epub*, o *mobi*, en los lectores convencionales de ebooks.

Además, la maquetación de un ebook exige el dominio de ciertos programas de diseño, como por ejemplo, Adobe InDesign.

Aunque este trabajo no es imposible de realizar, ciertamente amerita una inversión importante de recursos y tiempo.

Por ende, **los infoproductores terminan contratando a un maquetador que domine correctamente el software, y que además, tenga experiencia comprobable en esta área.**

Si sabes maquetar libros electrónicos podrías formar parte de uno de los negocios rentables más prometedores del momento.

Y lo mejor es que puedes llevar a cabo estos trabajos de manera remota; es decir, desde donde sea que te encuentres.

## ***34. DISEÑA Y CREA TIENDAS ONLINE***

El diseño y creación de tiendas en línea no puede faltar en este listado de negocios rentables por Internet.

Según cifras de Statista, el sector del comercio electrónico podría generar \$8.1 trillones de dólares en el 2026 a nivel mundial.

Las tiendas en línea seguirán experimentando un crecimiento acelerado en el futuro inmediato y el número de comercios tradicionales que migrarán hacia las ventas digitales también será impresionante.

Si tienes experiencia con el diseño y desarrollo de ecommerce es muy factible que el dinero comience a fluir hacia tus cuentas con mucha naturalidad.

Hoy en día, existen soluciones muy amigables para poner en marcha este tipo de proyectos, como sería el caso de Shopify.

Si no tienes conocimientos avanzados en el tema, pero de igual forma quieres sumergirte en este nicho, puedes aprovechar todos los recursos disponibles en la web para monetizar tus talentos.

En promedio, **un desarrollador de ecommerce puede ganar entre \$5.000 y \$7.000 dólares por proyecto.**

Aunque esta cifra dependerá de los requerimientos de cada cliente y de la complejidad de cada tienda en línea.

## ***35. TRAFFICKER DIGITAL***

Trabajar como trafficker digital podría dinamizar tus finanzas por completo. Pero deberás especializarte en inversiones publicitarias en redes sociales para tener éxito.

En efecto, estos especialistas se encargan de administrar las campañas publicitarias de las marcas, emprendimientos o negocios digitales.

Gracias a sus aportes publicitarios los clientes pueden alcanzar sus conversiones deseadas: desde aumentar el tráfico web, hasta captar clientes potenciales y potenciar sus ventas.

Si tienes conocimientos, o experticia como trafficker digital, podrías trabajar con grandes marcas, (indistintamente de donde te encuentres).

Tan solo debes asegurarte de planificar, implementar, medir y optimizar las campañas de tus anunciantes en tiempo real para optimizar sus presupuestos y sus resultados.

En resumen, deberás dominar algunos recursos o plataformas publicitarias, como el Administrador de Anuncios de Meta, o Google Ads, para que puedas expandir tu cartera de clientes de forma exitosa.

# NEGOCIOS RENTABLES ENFOCADAS EN LA PRESTACION DE UN SERVICIO

La prestación de servicios también puede convertirse en una mina de oro para los emprendedores o empresarios que desean impulsar negocios rentables.

Sin duda, la cantidad de emprendimientos que puedes poner en marcha bajo esta modalidad es prácticamente infinita. Por si no lo sabes, estas empresas no generan dinero con la venta de productos físicos, sino con la prestación de un determinado servicio.

Una de las mayores ventajas de estas compañías es que gozan de una gran demanda en la economía actual, ya que fomentan la competitividad y la excelencia. De hecho, numerosos estudios han revelado que la industria de los servicios es la que más contribuye con el Producto Interno Bruto de cada país.

Y por si fuese poco, potencia la generación de empleos, lo cual surte impacto muy favorable a nivel económico y social.

A continuación conocerás alguno negocios rentables, avocados a la prestación de servicios.

## 36. AGENTE DE BIENES RAÍCES

El mercado de los bienes raíces ha experimentado cambios importantes en los últimos años a raíz de la pandemia que paralizó al mundo en el 2020.

El confinamiento puso en evidencia que **no todos los hogares son aptos para estudiar, trabajar y entretenerse de manera simultánea.**

Por lo tanto, millones de personas a nivel mundial se han visto motivadas a mudarse, rentar nuevas propiedades, e inclusive, vender sus casas o departamentos actuales, para habitar nuevos espacios (unos más funcionales, cómodos y agradables).

De modo que los agentes de bienes raíces están siendo muy demandados, especialmente en algunos países de Europa y en ciertos países de América Latina, como sería el caso de México, Brasil, Colombia y Argentina.

## 37. SERVICIOS DE BELLEZA A DOMICILIO

Si tienes conocimientos en belleza, estética y cuidado personal, puedes comenzar a ofrecer tus servicios de peluquería o spa a domicilio.

De esta manera evitarás los costos fijos relacionados con el alquiler de un local y podrás gestionar tu agenda como mejor te convenga.

Ofrecer este servicio en la propia casa de tus clientes es un valor agregado que puedes rentabilizar con éxito y a corto plazo.

Dado que incurrirás en costos de transporte, podrías cobrar un poco más por este servicio adicional.

Lo más seguro es que tus clientes estén dispuestos a asumir ese costo extra, ya que no tendrán que salir de casa para recibir sus tratamientos de peluquería o belleza.

**¿Y sabes qué es lo mejor de todo?** Que esta es una de esas ideas de negocio que no requieren de un estudio para mejorar tus ingresos.

## ***38. IMPRESIÓN 3D DE ARTÍCULOS DE SALUD***

A raíz de la pandemia comenzaron a proliferar los negocios especializados en la fabricación de artículos de salud como: tapabocas, máscaras faciales y válvulas respiratorias, a través de modelados e impresiones 3D.

Aunque este emprendimiento no supone un costo elevado, la impresora 3D sí supondrá una inversión considerable.

Sin embargo, una vez que tengas las dotaciones apropiadas podrás ponerte manos a la obra. Es decir, podrás promocionar tus servicios de impresión 3D por tus redes sociales, tienda online, correo electrónico, etc.

## ***39. PRODUCCIÓN DE GELES O DESINFECTANTES***

Los geles antibacteriales, y en general los productos desinfectantes de uso humano y doméstico, también han experimentado una gran demanda en los últimos meses a escala universal.

Las personas desean mantenerse sanas y por eso han reforzado sus medidas de higiene personal al máximo.

Por fortuna, esto es algo que han sabido aprovechar muy bien los jóvenes emprendedores, tras producir este tipo de productos a escala casera o artesanal.

Si consideras que tu también puedes hacerlo, no dudes en investigar el mercado y en encontrar un elemento diferenciador que te permita marcar la pauta con tus nuevos servicios.

## ***40. SERVICIO DE ENTREGAS A DOMICILIO (DELIVERY)***

Las entregas a domicilio, mejor conocidas como delivery, han alcanzado niveles históricos en los últimos años en todo el planeta.

Los negocios de comida, bebidas, medicinas, repuestos y muchos más, han tenido que apoyarse en los repartidores a domicilio para mantener a flote sus ventas y seguir en contacto con sus clientes.

¿Sabías que los servicios de Uber Eats y Rappi se dispararon a partir del 2020? La cantidad de personas que necesitan este servicio es realmente grande, y allí es donde radica tu oportunidad de negocio.

La buena noticia es que solo necesitas una bicicleta, o una moto, para comenzar a operar como repartidor a domicilio.

Esto es sumamente favorable si no dispones de un gran capital para adquirir un vehículo de cuatro ruedas.

## ***41. SERVICIO DE ENTRENAMIENTO PERSONALIZADO***

¿Te gusta la actividad física? ¿Quieres conocer los entrenamientos funcionales? ¿Pasas horas leyendo acerca del funcionamiento de tu cuerpo y lo aplicas en tus entrenamientos?

Podrías ganar dinero extra mes tras mes al ofrecerles tus conocimientos y experiencia en el campo de la salud física a las personas que quieren mejorar su aspecto físico, bajar de peso o mantenerse en forma.

**Aunque lo ideal es que tengas certificaciones o estudios especializados, ya que este nicho es muy delicado.**

Este trabajo suele ser más divertido o emocionante de manera presencial, pero lo ideal es que adaptes tu modelo de negocios al entorno web para diversificar tus fuentes de ingresos.

Averigua cómo puedes migrar tus entrenamientos o asesorías a un formato digital, como por ejemplo, a cursos o a videos en vivo, para que no pierdas clientes, ni mucho menos dinero.

## ***42. ENSEÑANZA DE IDIOMAS EXTRANJEROS***

El conocimiento de idiomas extranjeros te ofrecerá muchas facilidades laborales, así como grandes oportunidades de negocios.

Si hablas más de una lengua podrías generar tres, o cuatro cifras mensuales, como instructor de idiomas (bien sea de manera presencial o digital).

De hecho, las plataformas digitales, como Zoom o Skype, te harán la vida más fácil y elevarán el alcance de tus servicios considerablemente.

Lo más importante es desarrollar una buena metodología para medir el nivel idiomático de tus estudiantes, al igual que los progresos que vayan registrando con el pasar del tiempo.

## ***43. SERVICIO DE REPARACIÓN DE BICICLETAS***

No importa que existan opciones más veloces, más lujosas o más cómodas, ni siquiera importa mucho que los vehículos se hagan cada vez más ecológicos.

Las bicicletas siempre tendrán su propio atractivo. Por lo tanto, saber arreglarlas, ya sea cambiando las ruedas o cadenas, aplicando parches, engrasándolas, o enderezándolas, te hará una persona muy popular en tu vecindario.

Además, muchas personas podrían estar dispuestas a pagar, aunque sea un poco de dinero, por tus servicios.

En la actualidad, gracias al desarrollo de nuevos hábitos saludables, la bicicleta no solo es vista como un medio de transporte, sino también como un mecanismo de entretenimiento.

De modo que esta nueva realidad ha dado pie a numerosos negocios rentables a los que tú también podrías sacarles un gran provecho.

## ***44. SERVICIO DE PASEO DE MASCOTAS***

Pasear a las mascotas suele ser un poco engorroso, sobre todo si los dueños están constantemente ocupados o cortos de tiempo.

En consecuencia, el servicio de paseo de mascotas es considerado como uno de los mejor remunerados en varios países del mundo (incluyendo a Estados Unidos).

Si adquieres experiencia y te dedicas a esto a tiempo completo podrías pasear a múltiples mascotas en simultáneo (multiplicando así tus ganancias).

Puedes ofrecer diferentes planes. Desde un pago semanal, hasta una mensualidad puntual, con el objetivo de expandir tu portafolio de clientes.

Luego, cuando tu negocio comience a expandirse, podrías contratar a otras personas de confianza para que te ayuden con este servicio profesionalmente.

## ***45. PRODUCTOR DE CERVEZA ARTESANAL***

La producción, distribución y venta de cerveza artesanal ha experimentado un crecimiento acelerado y favorable en los últimos años.

El consumo de esta bebida artesanal se ha disparado significativamente en los países del norte, pero también en el continente latinoamericano.

Efectivamente, **Colombia, México, Brasil y Argentina son algunos de los países más avanzados en esta materia en América Latina.**

Sin lugar a dudas, este es uno de los mejores negocios rentables hoy en día. Estamos hablando de un mercado global de más de 114 billones de dólares, según cifras de la Brewers Association.

## **¿CÓMO GENERAR INGRESOS IMPORTANTES CON ESTE NEGOCIO?**

Los expertos coinciden en que el negocio de las micro-cervecerías es uno de los más lucrativos y exitosos del momento.

Las estadísticas no mienten: en el 2018 el volumen de producción de la industria de la cerveza artesanal fue equivalente al 22.5%, y el 6,3% se le atribuyó a los

brewpubs, de acuerdo a la data que maneja la Brewers Association.

Otro consejo que debes seguir si decides aventurarte en este mercado de la cervecería artesanal es el de abrir tu propio bar cervecero, o brewpub.

Para aprender a hacer cerveza artesanal no necesitas mucho dinero, y lo bueno es que puedes dominar los aspectos básicos del negocio por Internet.

**Investiga cuáles son los cursos más atractivos del mercado y empieza a prepararte como maestro cervecero.**

Y si quieres acelerar el proceso, intenta asociarte con algún productor local que haya triunfado en este mercado que crece a pasos agigantados anualmente.

## ***46. AYUDA CON ASIGNACIONES ACADÉMICAS***

Otros de las ideas de negocios rentables que podrías comenzar es el de las asesorías a estudiantes.

Para nadie es un secreto que el sistema educativo tiene algunas fallas, y por ende, muchos estudiantes tienen dudas o vacíos de conocimientos.

De modo que puedes reforzar sus clases, resolver dudas y ayudarlos con sus asignaciones académicas.

Adicionalmente, podrías convertirte en un intermediario. En consecuencia, tu labor consistirá en conectar la oferta con la demanda.

Básicamente, recibirás los pendientes, buscarás a los estudiantes interesados en completarlos (a un precio muy competitivo) y tu podrías ganarte una comisión.

**Lo importante es que la calidad de los trabajos realizados no disminuya, y que los estudiantes realmente aprendan y resuelvan sus dudas tras contratar tus servicios.**

En la actualidad, este se ha convertido en uno de los negocios innovadores más rentables y lucrativos que puedas imaginarte.

## ***47. SERVICIO DE REPARACIÓN DE EQUIPOS ELECTRÓNICOS***

En un mundo donde la tecnología es cada vez más importante e influyente, las tareas que antes se hacían a mano hoy son hechas de forma automática.

Por eso no es de extrañar que la herramienta más importante, y la que más consume nuestro tiempo, sea el celular.

Con este dispositivo resolvemos diferentes tareas. Es nuestro asistente personal, en el usamos aplicaciones para ganar dinero y también nos comunicamos con el mundo exterior.

Al igual que los teléfonos, los computadores, servidores y equipos especializados representan herramientas de trabajo en un mundo donde debemos estar conectados, y estos con seguridad necesitarán reparación, actualización o cambios por deterioro.

**¿Una idea de negocio rentable?** Si tienes conocimientos en reparación de equipos, y dominas este tema a la perfección, podrías ofrecerle tus servicios a empresas y particulares.

## ***48. LAVADO DE AUTOS***

Otra idea de negocios rentables es la del lavado de autos a cambio de una comisión. Hoy por hoy, no es extraño ver a escuelas, o grupos, ofreciendo este servicio para recaudar fondos o apoyar causas benéficas.

Sólo necesitas algo de agua, detergente y una tarde libre para transformar tu acera o garaje en un auto lavado improvisado.

Si bien esta es la manera de comenzar, debes tener una mentalidad emprendedora. Es decir, deberás escalar tu negocio y diversificar tu carta de servicios para que no pases desapercibido.

Por otro lado, hay que destacar que los servicios de lavado en seco gozan de una gran demanda, ya que son más eco amigables.

Adicionalmente, puedes utilizar productos no contaminantes durante tus jornadas de lavado, e inclusive, comercializarlos entre tus clientes.

La idea es empezar de a poco e ir expandiendo tu idea de negocio a medida que vayas conociendo las necesidades de tus clientes.

## ***49. SERVICIO DE TRANSPORTE PRIVADO***

Estos negocios rentables requieren de tu presencia, y en muchas ocasiones de tu tiempo, ya que debes utilizar plataformas como Uber, Lyft o Cabify, para ofrecer el servicio de transporte privado.

Deberás trabajar con inteligencia si quieres aumentar tus ingresos. Esto implica conocer las horas en que se dan las tarifas dinámicas, los momentos de menor tráfico, las rutas más rápidas y los mejores días de la semana para hacer el trabajo.

También podrías ofrecer los servicios de transporte de mercancías, los de entrega de productos a tiendas locales, e inclusive, los de transporte de empleados, (a cambio de una tarifa mensual).

## ***50. ELABORACIÓN O REPARACIÓN DE MUEBLES***

Si tienes conocimientos en carpintería podrías ganarte un buen dinero creando o reparando muebles, estantes, mesas y sillas.

Además, podrías transformar todo lo que hagas en productos de muestreo. Desde los muebles que fabricaste para tu sala, hasta los mobiliarios de tu jardín, podrían servirte para promocionar tus servicios como carpintero.

Desde el inicio de la pandemia las personas se dedicaron a planear los cambios o reformas que desean

hacerles a sus casas para sentirse más cómodas y a gusto en ellas.

Por ende, **hay una muy gran demanda de este tipo de productos en el mercado global, y esto puede convertirse en una gran oportunidad de negocio.**

## ***51. SERVICIOS DE MENSAJERÍA A EMPRESAS***

Este servicio de mensajería representa una idea de negocio rentable debido a que el recurso más importante que tienen las personas es el tiempo.

Cuando ofreces este servicio les estás permitiendo enfocarse en aquello que es realmente importante para ellas.

Al principio puedes ser tú mismo el mensajero; bien sea usando tu vehículo o el transporte público. Pero una vez que consigas algunos clientes podrías tercerizar este servicio.

**La idea es crear negocios rentables que te generen ingresos pasivos, no autoempleos que demanden tu presencia a tiempo completo. De esa forma serán más funcionales y sostenibles en el tiempo.**

Dicho esto, tu trabajo consistirá en conseguir los primeros clientes y luego en encontrar personas que presten el servicio de mensajería (a cambio de una comisión).

Una de las más páginas más populares vinculadas a este nicho es TaskRabbit, puesto que ha sentado un

precedente en estos negocios rentables que buscan ser emulados o mejorados por cientos de emprendedores en el mundo entero.

## ***52. PELUQUERÍAS Y BARBERÍAS A DOMICILIO***

Sin duda alguna, las necesidades de los consumidores actuales en los ámbitos de la belleza y el entretenimiento han cambiado dramáticamente.

Por lo tanto, han surgido cientos de emprendimientos de peluquerías y barberías a domicilio que les permiten lucir aseados, arreglados y acicalados sin tener que salir de casa.

La lista de servicios que prestan estos negocios rentables emergentes es realmente amplia. Pero en general estos son los más destacados:

- Cortes de cabello para damas, caballeros y niños.
- Manicura y pedicura.
- Depilación corporal y facial.
- Modelado de barbas.
- Tratamientos para el cabello, como hidrataciones, decoloraciones, cambios de color, alisados, etc.

## 53. PELUQUERÍA Y GUARDERÍA PARA MASCOTAS

Puedes prestar el servicio de peluquería para mascotas en una tienda física, o inclusive, a domicilio.

De hecho, esta última modalidad está en tendencia en numerosos países, como Estados Unidos, España y Reino Unido.

Además, los costos son más reducidos al trabajar a domicilio, y lo mejor es que no tendrás que comprometer la calidad del servicio.

**Este negocio rentable consiste en ofrecer servicios de baño, corte de pelo o uñas, a perros y gatos.**

Por su parte, el servicio de guardería consiste en cuidarlos, alimentarlos y atenderlos durante la ausencia de sus dueños.

Puedes ofrecer tus servicios dentro de tu círculo cercano, o apoyarte en aplicaciones especializadas para captar clientes y expandir tu portafolio con mayor rapidez.

Aunque no lo parezca, la rentabilidad de estos negocios es muy alta, ya que las mascotas son consideradas como otros miembros de la familia.

Por lo tanto, sus dueños invierten dinero en los servicios de atenciones y acicalamientos de forma recurrente.

# NEGOCIOS RENTABLES ENFOCADOS EN LA ASESORÍA Y CONOCIMIENTOS:

Los negocios rentables vinculados a las asesorías y a la divulgación de conocimientos siguen creciendo a pasos agigantados.

Literalmente, puedes monetizar tus conocimientos, o años de experticia, bajo distintos formatos o modalidades.

Por ejemplo, podrías fundar tu propia firma de consultoría o convertirte en un facilitador, orador o conferencista de renombre internacional.

Si tienes credibilidad y autoridad en un determinado nicho de mercado, o en tu propio ámbito profesional, estarías a solo un paso de rentabilizar todos los conocimientos que están en tu cabeza.

Estas son algunas ideas de negocios rentables que podrían ayudarte a escalar tus finanzas y a alcanzar la libertad financiera que tanto anhelas.

## 54. CONSULTOR DE REDES SOCIALES

Las redes sociales se han convertido en poderosos mecanismos de venta para las marcas; indistintamente de que hayan sido lanzadas recientemente al mercado, o de que ya tengan años comercializando sus productos y servicios.

Y aunque es cierto que cualquier persona puede crearse una cuenta en plataformas como Instagram, Facebook, Pinterest, Twitter o TikTok, no todas están capacitadas para gestionarlas oportunamente.

En palabras sencillas, **hoy en día no basta con tener presencia en los medios virtuales para alcanzar el éxito.**

Al contrario, en estos momentos es absolutamente necesario diseñar una buena estrategia de promoción, posicionamiento y ventas, en aras de lograr los objetivos deseados.

Entonces, si tienes experiencia como consultor de redes sociales puedes definir un plan de negocios que te permita emprender en este mercado con éxito.

Ofrecer tus servicios de consultoría en redes sociales es una excelente oportunidad para diversificar tus fuentes de ingresos y sacarle ventaja a estos negocios rentables.

## **55. SERVICIO DE ASISTENCIA TECNOLÓGICA**

Los servicios de asistencia tecnológica también te permitirán generar ingresos importantes, puesto que este año la industria de soporte técnico estaría registrando un crecimiento del 22%, según la Oficina de Estadísticas Laborales de los Estados Unidos.

De modo que brindarle este tipo de asistencia a las pequeñas, medianas y grandes industrias podría generarte ingresos importantes y consecuentes en el futuro inmediato.

En definitiva, **trabajar como proveedor de soporte técnico en el área tecnológica es una excelente manera de mejorar tus finanzas.**

Y por si no lo sabes, este es uno de los trabajos mejor pagados a futuro; así que su crecimiento está prácticamente garantizado.

## **56. SERVICIOS DE PUBLICIDAD ALTERNATIVA A PEQUEÑAS EMPRESAS**

Este tipo de negocios rentables son muy interesantes y creativos, ya que consisten en ofrecerle publicidad a tus clientes a un bajo costo.

Por ejemplo, puedes regalar bolsas de papel en supermercados, tiendas o restaurantes que contengan material publicitario de diferentes anunciantes.

Lo clave es encontrar empresas que estén dispuestas a pagarte por salir en este medio. Lo mismo aplica para cajas de pizza, servilletas, puestos de mesa, entre otros.

Este tipo de publicidades funcionan como activación de marcas, ya que los usuarios se llevan estos bienes para sus casas y los utilizan en repetidas ocasiones ¡Esto genera recordación!

## ***57. DISTRIBUCIÓN Y REVENTA DE PRODUCTOS***

La reventa de productos, bien sean nuevos o usados, podría ofrecerte un margen de ganancias bastante interesante.

La clave es contactar a un proveedor o distribuidor que te ofrezca precios más competitivos, como por ejemplo, al mayoreo, para que puedas rentabilizar tu negocio o escalarlo con éxito.

También debes aprovechar el poder de las redes sociales y del marketing digital para impulsar un negocio desde casa que sea lucrativo y rentable.

## ***58. IMPORTACIÓN DE PRODUCTOS***

Si dispones de un buen capital para invertir, la importación podría ser uno de los negocios más rentables en los que podrías involucrarte ahora mismo.

Investiga el mercado e identifica los productos que están siendo más demandados en tu localidad, o inclusive, en tu país.

Luego puedes adquirirlos por Internet e importarlos para maximizar tus ingresos y dinamizar tus finanzas.

**Este tipo de negocios puede ser operado desde una tienda física o por encargos. (La segunda opción es idónea si te estás estrenando en este negocio).**

Ahora bien, si no dispones de un capital considerable para invertir podrías comenzar a pequeña escala.

En tal caso, deberás adquirir productos básicos que tengan una buena demanda y que te aseguren una buena rotación de inventarios.

## ***59. SERVICIOS DE MARKETING Y RELACIONES PÚBLICAS***

Si tienes conocimientos en marketing, o si has acumulado muchos años de experiencia en este mercado tan demandante, este podría ser el mejor momento para impulsar tu desarrollo profesional por todo lo alto.

**Las inversiones en marketing digital son billonarias. Nada más en el 2018 fueron equivalentes a los \$106 mil millones de dólares.**

La buena noticia es que esta cifra seguirá creciendo exponencialmente en los próximos años, ya que las marcas confían en el potencial del marketing para escalar sus negocios a niveles insospechados.

Y allí es donde entran en juego los profesionales del marketing y de las relaciones públicas que, no solo sepan contar historias y ganar posicionamiento en el mercado, sino también construir relaciones de valor con potenciales aliados e inversionistas en el corto, mediano y largo plazo.

Así que si eres un experto en marketing, o en networking, tienes muchas ventajas a tu favor para sacarle un provecho impresionante a las nuevas exigencias del mercado en materia de mercadeo y publicidad.

## ***60. ASESORÍAS DE POSICIONAMIENTO Y DESARROLLO WEB***

El auge de los negocios online ha sido muy favorable para los desarrolladores web y los expertos en SEO (posicionamiento orgánico en motores de búsqueda).

De hecho, este último se ha convertido en un requisito clave para efectos de branding y conocimiento de marca.

**¿En qué consiste el posicionamiento web?**

**Básicamente en aparecer en los primeros resultados de los motores de búsqueda, sobre todo en Google, ya que es el que domina el mercado.**

¿A quién le sirve esto? A las empresas, (grandes o pequeñas), a los particulares, y a quienes ofrezcan bienes y servicios y estén interesados en captar clientes en el entorno digital.

La mejor parte es que no necesitas años de experiencia para comenzar. Para dar los primeros pasos basta con tener la curiosidad suficiente para aprender o prepararte por Internet.

## ***61. ASESORÍA ESPECIALIZADA A PEQUEÑOS NEGOCIOS***

Muchos negocios emergentes necesitan asesorías en temas de marketing digital, finanzas, estrategia de ventas o gestión de costos.

Si tienes conocimientos en alguna de estas áreas podrías monetizar tu experiencia empresarial.

A diferencia de otras ideas de negocios rentables, esta necesita muy poco capital para iniciar, ya que se basa en tu conocimiento y no en el desarrollo de un producto.

Si le ofreces resultados concretos a tus primeros clientes, estos te recomendarán y tu servicio de asesoramiento crecerá rápidamente.

Una forma interesante de rentabilizar tu oficio sería la de hacer cobros en función de los resultados alcanzados.

Es decir, que tu pago dependerá de las metas que alcance tu cliente. De esa manera, ambas partes saldrán ganando.

## ***62. SERVICIOS VIRTUALES DE ORGANIZACIÓN DE ESPACIOS***

Desde que Marie Kondo estrenó su exitosa serie en Netflix llamada “The Life-Changing Magic of Tidying Up”, la demanda de servicios de organización de espacios ha escalado significativamente.

Desde entonces las ideas de negocios vinculadas con la organización de espacios y el desprendimiento emocional de objetos, prendas y equipos están en tendencia.

Esto significa que hay un gran nicho de mercado a nivel mundial esperando que las empresas les ofrezcan un servicio capaz de satisfacer sus necesidades de orden y despojo.

Según un artículo del Times, este show desató por completo la “fiebre de la organización en toda América”.

A su vez, impulsó la formación de empresas que ayudan a las personas a “despejar” sus cocinas, habitaciones, salones, oficinas y más para volver a experimentar sentimientos positivos en esos espacios.

Según un reporte de Refinery29, algunos emprendedores que ofrecen estos servicios en los Estados Unidos generan hasta seis cifras anuales ¡Sin duda es un negocio muy lucrativo!

## 63. SERVICIOS DE REPARACIÓN DE EQUIPOS DE MINERÍA

El auge de las criptomonedas ha generado nuevos nichos de mercado y mayores fuentes de empleo.

En tal sentido, uno de los servicios más demandados actualmente es el de reparación de equipos de minería digital, tales como:

- Fuentes de poder.
- Tarjetas procesadoras.
- Tarjetas controladoras, etc.

El mercado de la criptominería ha crecido vertiginosamente en los últimos años, y por ende, cada vez hay más personas interesadas en aprovechar sus beneficios.

Sin embargo, hay que mencionar que estos equipos son sumamente delicados y pueden dañarse con facilidad.

Aunque también es común que requieran trabajos de mantenimiento de forma periódica para optimizar su funcionamiento o rendimiento.

En palabras sencillas, **las reparaciones técnicas y los mantenimientos de rutina de estos equipos para minar crypto activos gozan de una alta demanda en el mercado.**

En paralelo, puedes ofrecer asesorías en instalación de granjas, (ecosistemas de minado), e inclusive, gestionar tu propia granja con los equipos de terceros.

Por lo general, los clientes que contratan estos servicios les ceden sus máquinas a una granja a cambio de un porcentaje del dinero minado.

De modo que los ingresos son importantes y recurrentes, lo cual demuestra que este es uno de los negocios rentables más atractivos del momento.

## ***64. SERVICIO DE VIDEOS CON DRONES***

Las grabaciones que se realizan mediante dispositivos aéreos no tripulados, mejor conocidos como drones, están a la orden del día al momento de pensar en qué negocio montar.

Es innegable que el número de industrias interesadas en contratar este servicio crece como la espuma, tanto en Estados Unidos como en Latinoamérica.

Estamos hablando de una industria valorada en miles de millones de dólares. Si te gusta pilotear drones deberías invertir dinero en estos equipos y empezar a ofrecer tus servicios cuanto antes.

Este trabajo te ayudará a equilibrar tus finanzas en el corto plazo porque siempre hay personas o empresas demandando este servicio.

Y no solo eso, esta será una de las experiencias laborales más divertidas que podrás vivir ya que tendrás acceso a fiestas, visitarás lugares increíbles, y por supuesto, crearás relaciones de networking que te permitirán escalar tu negocio en cuestión de meses.

## ***65. ASESORÍA FINANCIERA A PERSONAS***

Tanto los individuos que buscan mejorar su calidad de vida, como los más adinerados que desean invertir sus ingresos y multiplicarlos, necesitan recibir asesoramiento financiero.

Hoy en día, los problemas financieros les roban el sueño a muchas personas. Por eso necesitan asesorías sobre cómo salir de deudas, gastos de hipoteca, manejo de tarjetas de crédito, etc.

**Si dominas estos temas, o tienes habilidades financieras importantes, podrías ganar dinero asesorando a los demás a cambio de una comisión.**

## ***66. DESARROLLO DE APLICACIONES DE REALIDAD AUMENTADA***

La Realidad Virtual (RV) y la Realidad Aumentada (RA) seguirán generando millones de dólares en los próximos años.

Las grandes empresas como Microsoft, o Samsung, así como los principales desarrolladores de hardware y software del mundo, han apostado por este tipo de tecnología en reiteradas oportunidades, lo cual deja en evidencia su enorme potencial.

## GANA DINERO CON ESTE NEGOCIO:

Si tienes habilidades en programación, informática, o en nuevas tecnologías, puedes desarrollar aplicaciones compatibles con la RV y la RA.

Aunque en algunos casos no necesitas ser un programador experto para darle vida a este tipo de proyectos.

Tan solo es cuestión de utilizar las herramientas y los programas correctos para destacarte como desarrollador.

No cabe duda de que tu oficio será muy demandado en el futuro inmediato. Así que podrías sumarle hasta seis cifras a tu cuenta bancaria si te enfocas en desarrollar este tipo de apps.

## ***67. DISEÑO DE ESPACIOS E INTERIORES PARA HOGARES***

Todos quieren tener una casa cómoda, agradable y atractiva. Sin embargo, no todos saben cómo conseguir esto mediante la selección de colores, muebles, fotos o decorados.

Y aunque Pinterest es una gran fuente de inspiración, por lo general se necesita la ayuda de un profesional para tener éxito.

Si te han dicho que tienes buen ojo para la decoración, o eres un profesional en Diseño Interior, puedes ganar dinero desde donde sea que te encuentres.

## 68. RENOVACIÓN DE ESPACIOS Y DECORACIÓN

La nueva realidad ha supuesto cambios inminentes y trascendentales en todo el mundo. Por ejemplo, ha fomentado el trabajo remoto y el aprendizaje virtual como nunca antes.

A su vez, esto ha puesto en evidencia lo importante que es contar con espacios cómodos, funcionales, prácticos y bien iluminados en el hogar, para trabajar o estudiar de forma más placentera.

En tal sentido, los diseñadores de interiores, los arquitectos y todos los profesionales vinculados al diseño, la arquitectura o la construcción están siendo muy demandados.

**Sin duda, la renovación de espacios interiores o exteriores, así como los decorados de estancias en hogares, o apartamentos, están a la orden del día.**

La prestación de estos servicios arquitectónicos y constructivos genera remuneraciones muy importantes. Por ende, podrían ayudarte a escalar tus finanzas con éxito en el corto, mediano o largo plazo.

Estos negocios rentables son muy versátiles, puesto que te ofrecen muchas posibilidades para diversificar tus fuentes de ingresos.

Si tienes un estudio de arquitectura, o trabajas de forma remota, puedes aprovechar esta necesidad latente de renovar espacios para que el *home office* y el *e-learning* sean cada vez más efectivos y sostenibles en el tiempo.

## 69. ASESORÍA Y ACOMPAÑAMIENTO DE PARA HOGARES INTELIGENTES

Para nadie es un secreto que las nuevas tecnologías han revolucionado la manera de comunicarnos y relacionarnos con el entorno, y sobre todo, con nuestros propios hogares.

La domótica llegó para quedarse, y con el surgimiento del Internet de las Cosas, pareciese que nuestras casas están prácticamente automatizadas.

La demanda de servicios domóticos está en ascenso, especialmente en Europa y América del Norte, lo cual revela la necesidad de las personas de habitar espacios cada vez más interconectados.

Estamos hablando de sistemas de climatización, iluminación, vigilancia y entretenimiento inteligente que prometen facilitarnos la vida a niveles insospechados.

### CÓMO GANAR DINERO CON ESTA IDEA DE NEGOCIO:

Puedes ganar mucho dinero diseñando y ejecutando soluciones de domótica que le hagan la vida más fácil a los propietarios de los “*smart homes*”, o casas inteligentes.

Desde nuevos software, hasta programas de interconexiones entre equipos, aparatos, sistemas o dispositivos.

El mercado de los hogares inteligentes seguirá expandiéndose en el futuro inmediato. Statista ha estimado que las ganancias serán superiores a los \$90 mil millones de dólares este año.

Y para el 2024 el volumen de mercado será superior a los \$150 billones de dólares, es decir, que la tasa de crecimiento anualizada podría ser del 15%.

## ***70. DESARROLLADO DE SOFTWARE COMO UN SERVICIO***

El desarrollo de un Software como un Servicio (SaaS), por sus siglas en inglés, es otra idea de negocios rentables que puedes llevar a cabo este año.

Este negocio goza de un gran atractivo, puesto que el software se licencia bajo una modalidad de suscripción.

Además, está alojado de forma centralizada y esto te permite predecir los ingresos que generarás como desarrollador.

Otra de sus mayores ventajas es que puedes controlar todo el proyecto, lo cual te pone en una posición ventajosa desde el principio.

## **¿CUÁNTO DINERO PUEDES GANAR CON ESTE NEGOCIO?:**

Según datos publicados por Forbes, los desarrolladores de software, incluyendo a los de SaaS, pueden facturar más de \$100.000 dólares al año en los Estados Unidos.

Además, Statista estima que este año el mercado superará los \$507 billones de dólares, y estará representado fundamentalmente por el desarrollo de software de seguridad, productividad y negocios.

## ***71. OFRECER CHARLAS Y SEMINARIOS VIRTUALES DE UN TEMA ESPECÍFICO***

A todos nos gusta presenciar de vez en cuando una charla que nos haga sentir mejores personas, o que somos capaces de superar cualquier obstáculo que nos aqueje, por más complejo que sea.

El don de la oratoria es algo que muchos poseen sin saberlo, y que puede ser aprovechado para generar negocios rentables más allá de lo tradicional u ortodoxo.

Por ende, la capacidad de motivar a los demás mediante discursos, o el acceso a salas de conferencias, puede traducirse en una buena fuente de ingresos.

Ahora bien, no solo tienen que ser charlas con frases de éxito, ya que puedes ofrecer cursos o eventos de un tema en específico (dentro de una industria que domines a la perfección).

Gracias a Internet y a sus diversas formas de ganar dinero en línea, puedes llevar esos cursos o eventos a la web y permitir que millones de personas alrededor del mundo accedan a tus conocimientos

Por ejemplo, puedes crear un evento por medio de Google Hangouts, Skype, Zoom, u otra herramienta

digital de comunicación que conozcas y ganar un buen dinero.

## ***72. CONSULTORÍA EN TIKTOK***

Ganar dinero con TikTok está en tendencia. Esto se debe a que la red ha alcanzado una popularidad impresionante en el último año.

Por ende, las marcas la han incluido en sus estrategias de generación de contenido, posicionamiento, promoción y ventas.

**Convertirte en un consultor de TikTok podría generarte ingresos interesantes cada mes si logras atraer a marcas internacionales interesadas en la generación de videos virales.**

Este tipo de videos las ayudan a conectar con sus audiencias y a generar fortunas a un ritmo increíble.

Además, se trata de un trabajo que puedes hacer desde tu teléfono inteligente, lo cual es práctico y funcional.

Sin embargo, deberás garantizarle buenos resultados a tus clientes, o de lo contrario perderás credibilidad.

Aprende sobre la generación de contenidos, domina el arte de la viralización y comienza a relacionarte con tus potenciales clientes para que TikTok se convierta en un negocio rentable para ti.

## ***73. ASESORÍA EN CRIPTOMONEDAS***

Cada vez hay más personas interesadas en invertir en criptoactivos. Por lo tanto, si tienes conocimientos en el mercado Fórex pudieses monetizar tus asesorías con éxito.

En esencia, puedes ayudarlas a invertir con éxito, en lugar de tomar acciones desinformadas que las hagan perder dinero.

**Este es un negocio en expansión, así que deberías aprovechar la gran demanda que tiene este servicio actualmente para ganar notoriedad y relevancia en tu nicho.**

Eventualmente esto se traducirá en dinero fluyendo hacia tus cuentas (sobre todo si eres un inversor o trading reconocido).

## ***74. ASESORÍAS DE INVERSIONES EN CANNABIS***

Algunas empresas de cannabis ya cotizan en ciertas bolsas estadounidenses, lo cual ha motivado a más de un inversor a meterle la lupa a este tipo de inversiones.

En caso de que estés familiarizado con este tema podrías empezar a monetizar tus conocimientos.

Pero debes tener cuidado, ya que el cannabis aun no es legal a escala federal en los Estados Unidos. Por ende, no todas las inversiones vinculadas con esta planta son seguras.

Lo más recomendable es que te especialices en esta área y sepas bien cómo invertir en cannabis antes de intentar asesorar a alguien más.

De esta forma cuidarás tu reputación y evitarás que tus clientes pierdan dinero tras tomar malas decisiones de inversión.

## ***75. OFRECER ASESORÍAS COMO PERSONAL SHOPPER***

Los servicios de personal shopper se enfocan en la construcción de una buena imagen personal, (la cual es crucial en el mundo de los negocios).

Así que esta representa una gran oportunidad de negocio para aquellas personas que quieren destacar en el mundo profesional.

En ellos accederás a conceptos básicos, entenderás las necesidades de tus clientes y aprenderás a diferenciarte de tu competencia.

Para encontrar a tus primeros clientes puedes contactar a tus amigos o familiares. Estos te darán una opinión sincera de tus servicios y te ayudarán recomendándote entre sus otros conocidos.

## ***76. PLANEACIÓN DE BODAS***

El matrimonio es un negocio muy rentable para los organizadores de bodas. Tanto así que en países como

India y Estados Unidos hay 200.000 y 4.000 profesionales registrados respectivamente. Además, hay agremiaciones para los profesionales que se encargan de hacer realidad el sueño matrimonial de muchas parejas.

Esta es una excelente oportunidad de negocio, puesto que cada vez hay más parejas dispuestas a pagar una fortuna por una buena ceremonia nupcial. Esta industria se conoce como el Marketing Nupcial, y al año mueve miles de millones de dólares en el mundo entero.

De modo que si te gusta planear fiestas y matrimonios podrías certificarte como “Wedding Planner” y sacarle provecho a este negocio rentable.

## **77. ARTE PERSONALIZADO**

¿Tienes un don con la escultura o pintura y no sabes cómo explotarlo? Puedes promocionar tus servicios de boca en boca, o a través de las redes sociales.

De igual forma, **puedes utilizar el poder de las campañas de crowdfunding para vender o financiar tus obras.**

Algunos productos personalizados que podrías crear serían regalos únicos para aniversarios, cumpleaños o recuerdos artesanales. Para darte a conocer deberías asistir a la mayor cantidad de eventos sociales, exposiciones de arte, seminarios o talleres locales enfocados en temas de arte y cultura.

Aunque esta idea de negocio es un poco compleja, (puesto que el público interesado en estas obras es más

reducido), si logras posicionarte con éxito en tu nicho de mercado tus ingresos crecerán exponencialmente.

## ***78. ASESOR LEGAL EN TEMAS DIGITALES***

Si tienes una titulación jurídica podrías especializarte en Derecho Digital para generar ingresos significativos y recurrentes. Tu trabajo principal consistirá en asesorar a negocios y empresas de distinta naturaleza que operen en el ecosistema digital, específicamente en temas como:

- Privacidad de la información.
- Tratamiento de datos.
- Derecho al olvido.
- Uso de cookies.

Actualmente, los asesores en Derecho Digital más experimentados del mercado pueden generar hasta cinco cifras mensuales en honorarios profesionales. Esto se debe a que la demanda de sus servicios siempre tiende al alza, ya que cada vez hay más emprendedores digitales interesados en recibir un asesoramiento integral sobre estos temas.

Además, están forzados a cumplir con ciertos requisitos legales a la hora de operar negocios en línea, y dado que no saben por dónde empezar, no suelen escatimar en la contratación de estas asesorías.

Básicamente, desconocen el sistema legal que deben respetar al impulsar negocios por Internet, y por ende,

necesitan la ayuda de un experto para poner todo en orden.

De lo contrario, podrían cometer errores importantes que les acarrearían multas muy altas, e inclusive, demandas millonarias.

Por lo tanto, la prestación de un servicio de auditoría en materia de Derecho Digital podría convertirse en un negocio muy rentable.

# NEGOCIOS RENTABLES QUE SON TENDENCIA

Impulsar negocios rentables en tendencia puede dinamizar tus finanzas de manera dramática. Sobre todo si te enfocas en nichos de mercado muy demandados a escala global, como:

- Salud, bienestar y estilo de vida.
- Alimentación saludable.
- Criptomonedas.
- Negocios emergentes y más.

En el siguiente apartado te presentaremos algunas ideas o emprendimientos que han despertado el interés de muchos inversionistas y consumidores en el mundo entero.

Si decides invertir en alguno de ellos podrías beneficiarte con su alto volumen de búsqueda (ganando así mucho dinero). Estas son las más populares hoy en día.

## ***79. CURSOS SOBRE NUTRICIÓN Y ESTILO DE VIDA HOLÍSTICA***

La vida moderna ha motivado a millones de personas a hacer profundos cambios en su estilo de vida.

Las nuevas generaciones están cada vez más preocupadas por alimentarse saludablemente, conservar sus buenas energías, y por supuesto, cuidar su salud mental.

En los últimos años hemos experimentado una especie de despertar saludable y nutritivo, y esto se lo debemos en gran medida a la alimentación holística.

**Según cifras del Global Wellness Institute, tan solo en el 2017 la industria de la alimentación holística generó ganancias superiores a los \$4.2 billones de dólares.**

De modo que si tienes aficiones saludables, o quieres ayudar a miles de personas a cambiar su estilo de vida mediante la alimentación holística, este es el momento perfecto para emprender.

### **¿CÓMO PUEDES INICIAR NEGOCIOS HOLÍSTICOS?**

Si tienes conocimientos en alimentación y estilo de vida holística puedes iniciar negocios rentables dictando cursos presenciales o en línea.

Intenta certificarte como Life Coach, o mejor aun como Coach Holístico, y prepárate para darle un giro positivo a tus finanzas.

No será fácil, pero si te dedicas a trabajar duro en este nuevo proyecto lo más probable es que alcances el éxito en el futuro inmediato.

Para ganar dinero como Coach Holístico puedes ofrecer tus asesorías virtuales en nutrición, meditación o estilo de vida holístico.

En palabras sencillas, puedes generar ingresos al ofrecerle asesorías personalizadas a tus propios clientes alrededor del mundo.

## **¿CÓMO MÁS PUEDES GANAR DINERO CON ESTE NEGOCIO?**

También puedes crear infoproductos relacionados con este mundo, tales como ebooks o audiolibros sobre alimentación holística.

Luego deberás dedicarte a venderlos a través de tus redes sociales, o mediante tu propia tienda en línea.

Usa tu imaginación para sacarle el máximo provecho a este boom saludable que no ha parado de crecer en la última década.

Este es uno de los negocios rentables más atractivos del momento; tanto así que podría generarte ingresos equivalentes a miles de dólares en cuestión de meses.

## ***80. PRODUCCIÓN DE MATERIAL INTERACTIVO PARA EMPRESAS***

Producir videos y presentaciones interactivas para las empresas se perfila como uno de los negocios rentables más interesantes y lucrativos en el futuro inmediato.

De hecho, este servicio se ha convertido en uno de los más demandados en los últimos meses, porque las compañías necesitan promocionar sus productos de manera interactiva.

Efectivamente, se ha dicho que la producción de material interactivo es una de las mejores estrategias de venta para impresionar y persuadir a las audiencias.

**Sobre todo porque la nueva realidad, posterior a la pandemia, ha revolucionado todos los procesos de venta.**

Si no tienes mucha experiencia como productor de contenidos lo ideal es que vayas captando clientes paulatinamente para que logres crearte un buen portafolio de trabajo.

Luego puedes considerar la idea de sumarle nuevos integrantes a tu equipo, en aras de impulsar tu negocio.

La inversión mundial en la producción de videos corporativos e interactivos se ha incrementado un 400% en los últimos años.

Esto justifica el hecho de que este sea uno de los mayores negocios rentables del mundo en estos momentos.

## ***81. SERVICIOS DE LOGÍSTICA Y CADENAS DE SUMINISTROS***

De acuerdo a estadísticas de Nielsen, las compras virtuales se incrementaron en un 86% durante el 2020, siendo Amazon una de las tiendas en línea más favorecidas hasta el momento.

Esto no solo supone miles de millones de dólares en ventas, sino también un gran trabajo logístico para vincular a múltiples compradores con un sinnúmero de proveedores de forma confiable, rápida y segura.

Es por ello que las llamadas “redes o cadenas de suministros” generarán miles de nuevos empleos en el futuro inmediato, lo cual podría favorecerte al máximo si estás capacitado para realizar este tipo de trabajos.

Amazon anunció hace un par de meses que contrataría a 100.000 nuevos trabajadores en los Estados Unidos dado el basto incremento de sus pedidos, lo cual ejemplifica perfectamente la demanda masiva que ya están teniendo estos servicios.

## ***82. ORADOR MOTIVACIONAL***

La oratoria motivacional pareciese haber alcanzado un estado de ebullición sin precedentes, debido a todos los cambios y transformaciones suscitadas en el mundo a raíz de la pandemia que vivimos en 2020.

En tal sentido, la demanda de servicios o sesiones de coaching ha venido creciendo como la espuma durante

los últimos meses, especialmente a nivel corporativo y personal.

La pérdida masiva de empleo, el confinamiento, la incertidumbre financiera y muchos otros elementos han surtido efectos negativos en millones de individuos a escala global, y esto los ha motivado a contactar a motivadores personales para sobreponerse a la crisis.

Por lo tanto, si tienes talento para motivar e inspirar a la gente, o si has tomado algún curso de coaching que te haya preparado para empoderar a otros, no lo pienses más y comienza a ofrecer tus servicios cuanto antes.

## ***83. SPA EN CASA***

Estos centros especializados en relajación y bienestar se han dado a la tarea de reinventarse y ajustarse a la “nueva normalidad”, y la verdad es que la receptividad que han obtenido ha sido fantástica.

Estas empresas simplemente acuden a tu casa con todo un set móvil para ofrecerte masajes relajantes, exfoliaciones corporales, sesiones de aromaterapia, tratamientos de estética facial, sesiones de bronceado corporal y más.

De hecho, **los spas más vanguardistas también cuentan con un servicio de brunch que incluye desde bebidas espumosas, hasta frutas, quesos y toda clase de embutidos.**

Estos emprendedores te ofrecen una experiencia que te permite desconectarte y sentirte renovado sin salir de casa, lo cual ha revalorizado este servicio por completo.

## 84. INCUBADORA DE NEGOCIOS

Los próximos años supondrán grandes retos a nivel productivo, tanto para los empresarios, como para las personas que decidan emprender proyectos novedosos y disruptivos.

De momento, todo apunta a que los incubadores de negocios serán muy demandados en los próximos meses.

Esto se debe a que desempeñan un rol muy importante al momento de tomar decisiones de negocios capaces de impulsar activamente la economía.

### ¿QUÉ HACE EXACTAMENTE UN INCUBADOR DE NEGOCIOS?

Este trabajo consiste en ayudar a las nuevas compañías, y sobre todo, a las startups, a completar sus lanzamientos empresariales con éxito.

Algunas de sus funciones consisten en ofrecerle a sus clientes los siguientes servicios:

- Entrenamientos orientativos personalizados.
- Sesiones de tutoría y mentoría.
- Capacitaciones en diversas áreas como finanzas, economía, tecnología, innovación, desarrollo de plan de negocios, etc.

En líneas generales, los empresarios recurren a los incubadores de negocios para ampliar o mejorar sus

perspectivas de negocio en torno a sus posibles inversiones.

La Asociación Nacional de Incubación de Empresas (NBIA), por sus siglas en inglés, ha informado en reiteradas oportunidades que los incubadores de negocios son bien remunerados en la actualidad.

Esto debe darte una idea del potencial de este tipo de negocios rentables. Pero no olvides que debes formarte en la materia para ofrecerle a tus clientes un servicio de primera.

## ***85. NEGOCIAR CON CRIPTOMONEDAS***

Esta idea de negocio es un poco controversial porque no todos entienden cómo funciona el mercado.

Aparte, hay muchas personas tratando de engañar a los inversionistas más novatos, lo cual ha generado una incertidumbre alrededor de este negocio.

En tal sentido, es importante que aprenderás e qué consisten las criptomonedas, lo que debes tener en cuenta a la hora de invertir, las estafas que debes evitar y cómo invertir en ellas por primera vez.

En primera instancia te recomendamos utilizar cuentas demo, ya que evitarán que pongas en riesgo tu dinero.

## ***86. CREAR NFTS***

Los Non Fungible Tokens (NFTs), también conocidos como Tokens No Fungibles, están generando ingresos

millonarios, especialmente en las economías más prósperas del mundo.

¿Sabes qué son los NFT? Estos tokens digitales no pueden ser intercambiados ni sustituidos por otro activo de igual valor. Esto significa que son completamente exclusivos y auténticos.

Y es allí en donde radica su potencial, rentabilidad y atractivo. Las personas quieren sentir que poseen algo único en el mundo y por eso están invirtiendo en NFTs.

Quienes realizan inversiones en estos activos reciben un certificado de autenticidad, así como los derechos de adquisición que llevan aparejados.

De acuerdo a un reportaje de la BBC, no están sujetos a falsificaciones ni imitaciones, y están basados en la blockchain, o “cadena de bloques”.

En consecuencia, **no pueden ser falsificados ni hackeados, puesto que esta tecnología está totalmente descentralizada.**

Puedes crear NFTs en diferentes formatos y monetizar estos contenidos digitales: desde un tweet, hasta un meme, o un infoproducto, como sería el caso de un libro electrónico.

**Ten en consideración que el número de personas que están dispuestas a invertir en Tókens No Fungibles está en ascenso, ya que están 100% convencidas de que su valor tenderá al alza con el pasar del tiempo.**

## **87. CURSOS VIRTUALES DE YOGA Y MEDITACIÓN**

Prácticas como la meditación y el yoga siguen en tendencia. Esto demuestra la importancia que le dan millones de personas al cuidado de su cuerpo y a su espiritualidad

Hoy más que nunca las personas andan en una búsqueda profunda de conectarse con ellos mismos, y aquí surge una oportunidad de negocio muy interesante.

¿Eres un practicante de yoga? ¿Sueles meditar en las mañanas y esto es algo que realmente te funciona? Entonces, ¿por qué no enseñarle a los demás lo que sabes?

**Puedes empezar en tu casa, con un grupo reducido, o incluso, crear un curso de yoga o meditación y venderlo por Internet en plataformas como Udemy.**

## **88. ASESORÍAS PARA CONSEGUIR EMPLEO**

Actualmente, muchas personas están desempleadas a causa de la crisis económica desatada por la pandemia.

No saben cómo recobrar el rumbo, dónde buscar una vacante de empleo o cómo comportarse ante un empleador potencial.

En tal sentido, podrías convertirte en un asesor para conseguir empleo en plataformas web y empezar a ganar dinero.

Quizás parezca un trabajo limitado, pero lo cierto es que puedes diversificar tus servicios y potenciar tus ingresos.

Por ejemplo, puedes diseñar CVs atractivos y funcionales, así como asesorar a tus clientes para desenvolverse con éxito en sus entrevistas laborales. Incluso, podrías crear infoproductos relacionados con esta materia.

## ***89. SERVICIO DE VENTA DE SEGUROS***

¿Eres experto en el sector de los seguros? ¡De ser así esta idea de negocio es perfecta para ti! Como intermediario no necesitarás mucha inversión y al principio podrías montar tu despacho en tu propia casa.

No obstante, la venta de seguros suele ser muy compleja y requiere una capacitación avanzada.

Tu trabajo consistirá en captar clientes, estudiar sus motivaciones y necesidades, y sobre todo, en sembrarle dudas sobre sus seguros actuales.

Si logras mejorar sus pólizas, y elevar sus beneficios como asegurado, te convertirás en un gran aliado y generarás ingresos importantes.

## ***90. HOTELES CÁPSULA***

¿Alguna vez has escuchado sobre los hoteles cápsula? Literalmente son una mina de oro moderna. Aunque hay que aclarar que su inversión no es mínima.

Si bien cobraron un mayor auge en el mercado asiático, hace poco comenzaron a expandirse a algunos países de Europa, como sería el caso de España y Francia.

En esencia, son hoteles compactos, o “encapsulados”, que les ofrecen a los huéspedes un servicio de primera sin tener que incurrir en grandes gastos.

Estas cápsulas individuales han causado furor en muchos nichos de mercado y han cautivado a miles de personas alrededor del mundo.

Por lo tanto, son negocios rentables emergentes que vale la pena conocer y aprovechar cuanto antes.

Además, puedes masificar tus ofertas y potenciar el proceso de captación de clientes al utilizar los servicios de Airbnb o de otras plataformas similares.

Recuerda que el alquiler de propiedades es una de las mejores estrategias para generar ingresos pasivos.

En concreto, con los hoteles cápsulas podrías gestionar un emprendimiento turístico de altura, y lo mejor es que no necesitas un capital extraordinario para lograrlo.

## ***91. ADQUISICIÓN DE FRANQUICIAS***

La adquisición de franquicias no tiene por qué drenar tus cuentas bancarias. Al contrario, existen muchos modelos de franquicias baratas que pueden dinamizar tus finanzas con rapidez y seguridad.

En otras palabras, no necesitas invertir \$1 millón de dólares en una franquicia de McDonald's para impulsar un negocio rentable como franquiciado.

Es cuestión de investigar el mercado y de ajustar tus requerimientos de inversión al presupuesto que tienes en las manos.

A manera ilustrativa podemos decirte que hay franquicias que solo requieren inversiones de tres cifras (que luego puedes escalar y rentabilizar a grandes rasgos).

Desde pequeñas franquicias de comida, hasta negocios de fragancias, limpieza, viajes o reformas.

**Este modelo de negocios es muy interesante, ya que podrás apalancarte en una marca conocida y posicionada en el mercado (en lugar de empezar de cero).**

Sin embargo, deberás pagar algunas regalías y apegarte al manual operativo del franquiciador para que todo marche en orden.

Si vives en Estados Unidos, o en algún país de América Latina, como Argentina, Perú, México o Colombia, podrías operar negocios rentables como franquiciado y llevar tus finanzas al siguiente nivel.

## ***92. CAJAS DE REGALO POR SUSCRIPCIÓN***

El modelo de negocios por suscripción ha conquistado espacios y negocios emergentes en los últimos años.

Realmente se han posicionado con éxito en algunos mercados, incluyendo el español y el estadounidense, ya que están basados en el elemento sorpresa.

Esto ha motivado el auge de las cajas de regalo que contienen diferentes productos, (nacionales o importados), y que son entregadas mensualmente en los domicilios de cada suscriptor.

Puedes emprender en el nicho que más te guste: alimentación, salud, belleza, maternidad, deporte, etc.

También puedes desarrollar un concepto de caja por suscripción que esté vinculado con alguna fecha o festividad especial, como por ejemplo:

- Navidad.
- Día de las Madres.
- Cumpleaños, bodas, aniversarios, baby showers.
- Vacaciones de verano.
- Halloween.
- Día de Acción de Gracias, etc.

Básicamente, las personas que deseen recibir los productos que ofreces con tu marca personal, o comercial, deberán pagarte una suscripción mensual.

Por ende, mientras más suscriptores tengas, más ingresos irás generando con tu negocio de cajas sorpresas.

## ***93. TIENDAS DE JUGUETES ERÓTICOS***

Las tiendas de juguetes eróticos, también conocidas como “sex shops”, no solo están en tendencia, sino que son unas de las más rentables.

De acuerdo a estimaciones de Bloomberg, la valorización de este mercado superará los \$55 mil millones de dólares en el 2028.

Lo bueno es que puedes operar este negocio desde cero o aprovechar todas las bondades del Dropshipping para gestionar tu sex shop online.

Recuerda que el Dropshipping te permite triangular envíos. Por lo tanto, solo deberás contactar a un proveedor o dropshipper para ponerte manos a la obra.

Este modelo de negocio podría resultarte muy conveniente si no tienes un gran capital para comprar mercancía.

Tu trabajo consistirá en gestionar un ecommerce; mientras que los servicios de logística y envío estarán a **cargo del proveedor.**

**En cualquier caso, lo más recomendable es que trabajes con Amazon, AliExpress, o con otros dropshippers que gocen de credibilidad y solidez en el mercado, para evitar contratiempos o estafas.**

## ***94. COMPRA, REMODELACIÓN Y VENTA DE PROPIEDADES***

El mercado inmobiliario puede generarte una rentabilidad importante, en especial si te dedicas a comprar, remodelar y vender propiedades.

La inversión será elevada, pero si cuentas con el capital necesario para dar este paso podrías obtener grandes beneficios.

Para obtener ganancias deberás vender la propiedad a un precio mayor del que pagaste durante la operación de compra.

La buena noticia es que esto es totalmente factible si haces remodelaciones o reformas que eleven su precio de lista.

Pero antes de dar este paso te recomendamos consultar a un experto en bienes raíces, o a un asesor inmobiliario, para que tomes decisiones acertadas y protejas tu dinero.

En concreto, si entiendes el funcionamiento del mercado podrías impulsar negocios rentables con la compra, remodelación, venta o alquiler de casas, edificios, o de muchos otros inmuebles.

# NEGOCIOS RENTABLES Y AMIGABLES CON EL AMBIENTE

El consumidor actual está más educado en materia ecológica. Por ende, le da una mayor importancia al consumo de productos o servicios que no dejen una huella nefasta en el planeta.

En consecuencia, se siente cómodo al pagar un precio más elevado por algunos productos o servicios que son beneficiosos para su organismo y para el medio ambiente.

Este mayor nivel de concienciación ambiental ha impulsado negocios rentables muy atractivos.

Desde emprendimientos de comida orgánica o vegana, hasta el alquiler de bicicletas eléctricas que no emiten gases contaminantes a nivel atmosférico.

Conoce otros proyectos en los que podrías invertir para obtener rentabilidades importantes dentro de este sector del mercado.

## 95. NEGOCIOS DE COMIDA VEGANA

Para nadie es un secreto que la alimentación vegana cobra cada vez más fuerza a nivel mundial, en especial entre los millennials y las nuevas generaciones.

Esto se debe a que los jóvenes están cada vez más interesados en las tendencias o estilos de vida saludables. De modo que para ellos la alimentación es un tema trascendente.

**Allí radica tu oportunidad de negocio: puedes dedicarte a producir alimentos auténticamente veganos, (libres de proteína animal o de derivados lácteos), para conquistar un gran nicho de mercado.**

El objetivo es que puedas crear sustitutos de carnes o quesos que puedan ser consumidos por los veganos sin ningún cargo de conciencia, ya que se adaptan satisfactoriamente a sus estándares alimenticios.

Sin embargo, debes asegurarte de hacerlo bien. Los productos deben ser de muy buena calidad, o de lo contrario, no tendrás la oportunidad de crear tu negocio. Entre todas las ideas de negocios, sin duda esta es una de las más atractivas debido al crecimiento de este mercado (así que deberías prestarle cuidado cuanto antes).

## 96. BICICLETAS O SCOOTERS ELÉCTRICAS

También conocidas como “e-bikes”, representan un mercado sumamente atractivo en el continente americano y asiático.

De hecho, se estima que en el 2018 la cantidad de unidades vendidas fue de 50 millones a escala global.

Actualmente, muchas ideas de negocios rentables guardan relación con el medio ambiente, y en este caso, las bicicletas electrónicas buscan frenar el calentamiento global.

Puedes usar una e-bike para completar viajes cortos, aunque si te acostumbras podrías convertirlo en tu medio de transporte convencional, en vez de verlo como uno alternativo.

**La inversión inicial de este tipo de ideas de negocios es elevada, pero puedes comenzar por medio de la intermediación. Es decir, conectando a clientes con proveedores.**

Otra alternativa es que te capacites en este tipo de productos. Así podrás ofrecer asesorías de compra, mantenimiento, recomendaciones de accesorios y demás.

## ***97. CREAR TU PROPIA MARCA DE PRODUCTOS NATURALES***

Internet está lleno de recetas para crear tus propios productos caseros. Desde cremas para el cuerpo, hasta jabones, aceites y recetas naturales para reemplazar ciertos medicamentos.

Si mezclas dichos conocimientos con tus habilidades en marketing digital, podrías vender dichos productos por medio de tu sitio web.

En la actualidad, las personas buscan productos y marcas con las cuales pueden asociarse y construir una identidad personal.

De esa forma sienten que pertenecen a un movimiento más grande que ellos, que están contribuyendo al medio ambiente y que están haciendo la diferencia.

## **98. MÁQUINAS EXPENDEDORAS SALUDABLES**

Hace un momento te dijimos que la onda saludable ha inundado el mercado con productos libres de grasa, gluten, lácteos y harinas refinadas. Y cada vez es más fácil acceder a ellos sin ir al supermercado.

En efecto, ya puedes consumir estos alimentos saludables y empaquetados en tu propio lugar de trabajo.

**¿Cómo? Ahora es tendencia incluir máquinas expendedoras en las corporaciones o compañías para fomentar la alimentación saludable y balanceada.**

Esto supone una mayor concienciación de parte de los empleadores hacia la buena alimentación de sus empleados, y por lo tanto, es muy frecuente que estos inviertan una buena cantidad de dinero en dichos equipos móviles.

Este tipo de ideas de negocios rentables merece tu atención, y para incentivarle un poco más a no subestimarle podríamos decirte que abarca un mercado de \$42 mil millones de dólares.

## ***99. MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN ECOLÓGICOS***

Cada vez hay más personas comprometidas con dejar el planeta mejor que como lo encontraron, y una de sus mejores acciones consiste en utilizar materiales ecológicos.

Cabe destacar que están pensados para reducir los niveles de desperdicio y contaminación, mientras incrementan los niveles de eficiencia energética.

¿Te preguntas si este es uno de los negocios rentables más prometedores del momento? La respuesta es sencilla: Se trata de una industria de casi \$37 billones de dólares, así que debes encontrar la manera de participar en ella cuanto antes.

Anteriormente se pensaba que estos productos “ambientalmente” responsables encarecían los precios de construcción.

Sin embargo, gracias a los desarrollos tecnológicos puedes encontrar materiales, equipos y sistemas ecológicos que optimizan las obras de construcción.

## ***100. SERVICIO DE RECICLAJE DE MATERIALES***

En estos momentos hay numerosas empresas prestando el servicio de reciclaje de materiales alrededor del mundo.

Estas compañías están estrechamente vinculadas a la industria de la ecología, del reciclaje y de la preservación de las fuentes de energías limpias.

Su fuerte consiste en llevar a cabo procesos de producción que permitan reutilizar algunos materiales, como el plástico, el papel o el vidrio.

Básicamente, se encargan de gestionar los residuos para luego reciclarlos de manera inteligente y eco amigable.

## ***101. INSTALACIÓN DE PANELES SOLARES***

La instalación de paneles solares puede generarte ingresos muy lucrativos en el corto, mediano y largo plazo.

Aunque la inversión inicial es significativa, el retorno está prácticamente garantizado. Sin embargo, deberás captar clientes que estén genuinamente interesados en las fuentes energéticas no contaminantes.

Hoy en día, estos paneles son demandados tanto a escala doméstica, como a nivel empresarial o comercial.

Especialmente para abastecer a grandes edificaciones con energía limpia y renovable, en lugar de consumir recursos provenientes de los combustibles fósiles.

Sin duda, los negocios vinculados al cuidado medio ambiental son unos de los más rentables en el mundo entero. Y aunque no te harán millonario de la noche a la mañana, si haces las cosas bien y dominas este nicho de mercado con eficiencia, tu patrimonio crecer de forma considerable.

# CONCLUSIONES

Acabamos de compartirti 101 ideas de negocios rentables que podrían cambiarte la vida para siempre.

Algunas están relacionadas con el emprendimiento digital, pero también hay alternativas con las que podrías generar hasta seis cifras anuales como prestador de servicios o inversionista de negocios en tendencia.

Si quieres tomar el control de tus finanzas, construir riqueza o ser más próspero financieramente, te invitamos a tomar acción a la brevedad posible.

Sin duda, puedes hacer que el dinero fluya hacia tus cuentas de forma recurrente con muchas ideas contenidas en esta guía ¿Estás listo para perseguir tus sueños?

EMPRENDIENDO  
HISTORIAS...

*[Inspirando éxito]*

# EMPRENDIENDO HISTORIAS



*Esperamos que este contenido haya sido de tu valor y te ayude en tu proceso financiero. Si quieres ver más recursos de Emprendiendo Historias puedes revisar el ebook Rica Mente, ebook Cero Deudas y nuestro curso para Lanzar un Sitio Web Rentable en 10 Días de Empieza Online.*